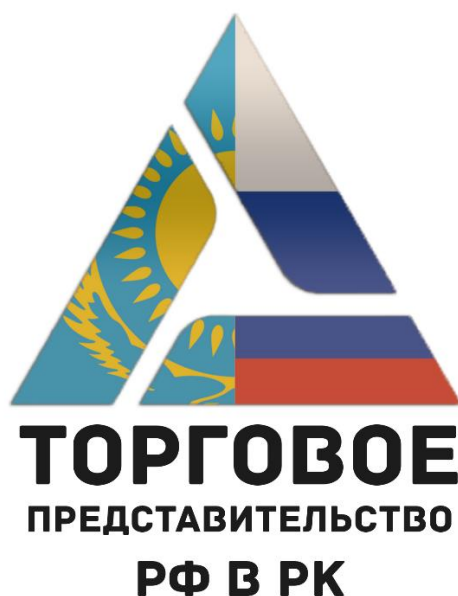


**Торговое представительство
Российской Федерации в Республике
Казахстан**



**БИЗНЕС ПУТЕВОДИТЕЛЬ
ПО
РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН**

2020 год



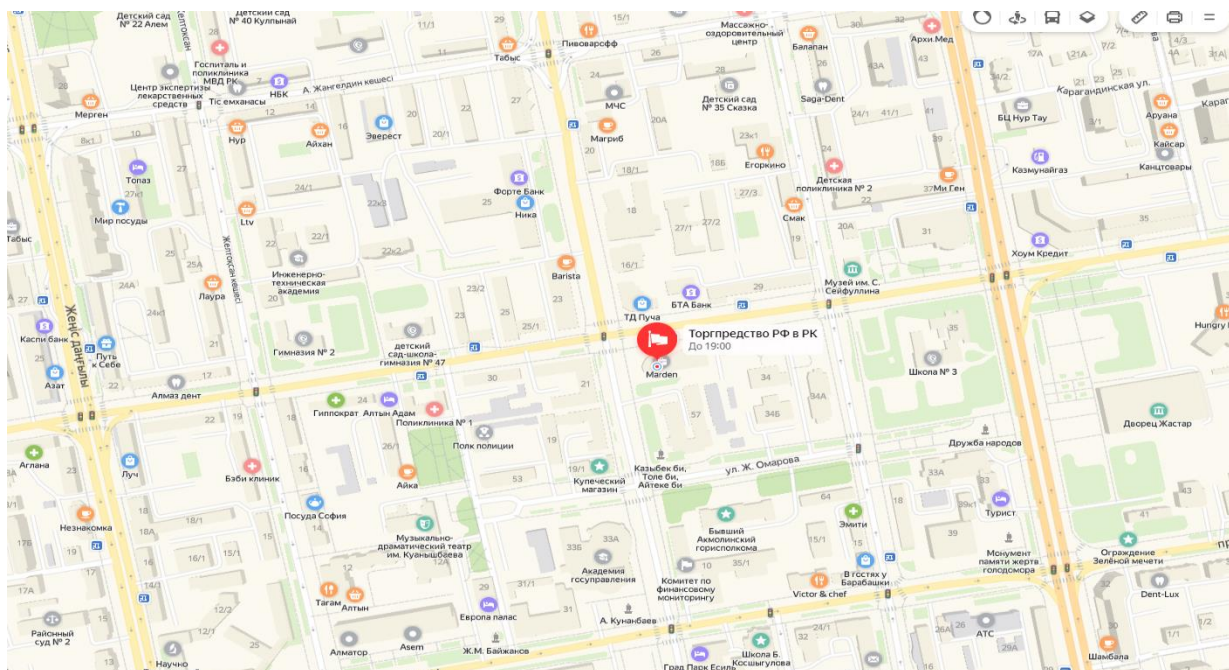
Схема местоположения Торгового представительства Российской Федерации в Республике в Казахстан

Контактная информация:

101000, Республика Казахстан, г. Нур-Султан, ул. Бейбитшилик, 14,

БЦ "Marden", 12 этаж, офис 1201

Тел.: +7 (7172) 76-89-10, E-mail: torgrf-astana@mail.ru;
astana@minpromtorg.gov.ru



СОДЕРЖАНИЕ

- 1. Краткая характеристика делового климата страны пребывания**
- 2. Информация о контактных данных дипломатических представительств Российской Федерации и негосударственных некоммерческих организаций в Республике Казахстан**
- 3. Обзор нормативно-правовой базы и предпринимаемых мер в области государственного регулирования внешнеэкономической и инвестиционной деятельности Казахстана:**
 - 3.1 Основополагающие нормативные правовые акты, регулирующие внешнеторговую деятельность
 - 3.2 Таможенный тариф
 - 3.3 Законодательство об иностранных инвестициях
 - 3.4 Валютное регулирование
 - 3.5 Регулирование специальных экономических и промышленных зон
 - 3.6 Перечень Специальных экономических зон Республики Казахстан
- 4. Рекомендации для экспортеров:**
 - 4.1 Перспективные направления расширения российского экспорта
 - 4.2 Действующие торговые ограничения
 - 4.3 Особенности таможенно-тарифного регулирования при импорте в Республику Казахстан
 - 4.4 Особенности таможенных процедур при импорте в Республику Казахстан
 - 4.5 Нетарифные меры и техническое регулирование в Республике Казахстан
 - 4.6 Валютно-финансовое регулирование при импорте в Республику Казахстан
 - 4.7 Основные логистические маршруты
- 5. Рекомендации по доступу на рынок страны пребывания:**
 - 5.1 Общие положения по доступу на рынок
 - 5.2 Организационно-правовые формы ведения коммерческой деятельности
 - 5.3 Открытие представительств и дочерних/зависимых организаций
 - 5.4 Налогообложение предприятий с иностранным участием
- 6. Информация о защите прав экспортеров в стране пребывания:**
 - 6.1 Способы защиты прав экспортеров в Казахстане, урегулирования и разрешения коммерческих споров, порядок рассмотрения споров экономического характера (внесудебный и судебный), выдержки из нормативных процессуально-правовых документов Республики Казахстан, регламентирующих деятельность по урегулированию и разрешению споров
 - 6.2 Юридические и адвокатские конторы Республики Казахстан по защите прав экспортеров с указанием их контактных данных

7. Описание элементов регулятивной среды в области охраны и защиты интеллектуальной собственности в Республике Казахстан

7.1 Виды объектов интеллектуальной собственности и средств индивидуализации, подлежащих правовой охране и регистрации в Республике Казахстан, наименование регистрирующего их органа, а также виды охранных документов и сроки их действия

7.2 Анализ нормативных правовых актов, регулирующих предоставление правовой охраны по видам интеллектуальной собственности и средствам индивидуализации, и мониторинг их изменений

7.3 Анализ компетенции профильных органов государственной власти, осуществляющих нормативное регулирование в сфере интеллектуальной собственности, их структуры и особенности взаимодействия

7.4 Механизм лицензирования деятельности патентных поверенных

7.5 Способы официального опубликования реестров патентных поверенных

7.6 Перечень международных договоров, регулирующих предоставление правовой охраны по видам объектов интеллектуальной собственности и средств индивидуализации, участником которых является Республика Казахстан

7.7 Перечень международных договоров, регулирующих предоставление правовой охраны по видам объектов интеллектуальной собственности и средств индивидуализации, участником которых является страна пребывания

8. Информация о возможностях проверки деловой репутации в стране пребывания, включая организации в стране, занимающиеся проверкой деловой репутации юридических и физических лиц

9. Перечень наиболее крупных дистрибьюторов различных видов товаров в Республике Казахстан

10. Меры поддержки, которыми может пользоваться экспортер

11. Специфические особенности ведения бизнеса в Республике Казахстан, включая культурные аспекты, и деловые обычаи

1. Краткая характеристика делового климата страны пребывания

Республика Казахстан

Население: около 18,6 млн человек

ВВП на душу населения: 9,8 тыс. долл. США

Республика Казахстан находится в Центральной Азии, в глубине Евразийского материка. Ее территория: около 2,7 млн км². По площади Казахстан занимает 9-е место в мире и 2-е по территории среди государств СНГ. Страна граничит с Российской Федерацией, КНР, Кыргызстаном, Туркменистаном, и Узбекистаном. Численность населения – около 18,5 млн чел. Климат резко континентальный: средняя температура января находится в границах от -19 до -40⁰С, средняя температура июля – от +19 до +32⁰С. Самая низкая температура зимой достигает -45⁰С, самая высокая летом +49⁰С. Столица – Нур-Султан (ранее Астана) (с 10 декабря 1997 года). Административно страна делится на 3 города республиканского значения (Нур-Султан, Алматы и Шымкент) и 14 областей. Самый крупный город - г. Алматы с населением более 1,8 млн человек. Население Казахстана объединяет более ста национальностей, различающихся по языку, культуре и определенным аспектам их повседневной жизни, но тесно связанных общими историческими судьбами. Самыми крупными этническими группами являются казахи и русские, а основными религиями - Ислам и Христианство. Государственный язык - казахский, в государственных организациях и органах местного самоуправления наравне с казахским языком официально употребляется русский язык. Денежная единица: тенге (1 тенге=100 тиынов). Национальная валюта введена 15 ноября 1993 г. Курс тенге (на 30.12.2019 г.): 1 долл. США = 381,2 тенге.

Республика Казахстан – светское независимое государство с президентской формой правления. Президентом Республики Казахстан является Касым-Жомарт Кемелевич Токаев, избранный в июне 2019 года на последующие 5 лет.

Президент по согласованию с председателем Совбеза (эту должность пожизненно занимает Елбасы - Нурсултан Назарбаев) назначает членов Правительства (за исключением министра иностранных дел, обороны, и внутренних дел), которые представляют собой исполнительную власть. Система органов исполнительной власти состоит из министерств, служб и агентств. Глава Правительства — Премьер-Министр Аскар Узақпаевич Мамин (с февраля 2019 г.).

Законодательной властью наделено как Правительство, так и Парламент. Парламент Республики Казахстан является двухпалатным законодательным органом Республики Казахстан в соответствии с Конституцией Республики Казахстан. Верхней палатой является Сенат, нижняя палата – Мажилис.

Председатель Сената Парламента – Ашимбаев Маулен Сагатханулы (с мая 2020 года). Председатель Мажилиса Парламента – Нигматулин Нурлан Зайруллаевич (с июня 2016 года).

Республика Казахстан участвует в деятельности 15 международных организаций, в т.ч. ООН, ЕАЭС, ОБСЕ, СНГ, ОЭС, ШОС, ОДКБ и др.

29 мая 2014 года подписан Договор о создании Евразийского экономического союза, деятельность которого началась с января 2015 года, и в настоящий момент в него входят Республика Армения, Республика Беларусь, Республика Казахстан, Кыргызская Республика и Российская Федерация.

Казахстан является страной с развивающейся экономикой, поставляющей на мировые рынки энергоресурсы, черные, цветные, редкоземельные и благородные металлы, урановую продукцию и зерно.

Основной импортируемой продукцией являются машины и оборудование, средства транспорта, приборы и автоматы, химическая продукция, топливо минеральное, продовольственные товары, готовые изделия и товары народного потребления.

Казахстан обладает разнообразными полезными ископаемыми. В настоящее время известно около 500 месторождений, содержащих более 1200 видов минерального сырья. Имеются значительные запасы нефти и газа, которые расположены в западном регионе. Казахстан занимает первое место в мире по разведанным запасам цинка, вольфрама и барита, второе – серебра, свинца и хромитов, урана, третье – меди и флюорита, четвертое – молибдена, шестое – золота, девятое - нефти, углю, двадцать второе - газу.

Осуществляется реализация Государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан, Карты индустриализации Казахстана и Стратегии индустриально-инновационного развития Республики Казахстан. В декабре 2012 г. начата реализация новой Стратегии «Казахстан-2050» по вхождению страны в число 30-ти конкурентоспособных стран мира.

Транспортно-коммуникационный комплекс республики представлен железнодорожным, воздушным, морским, речным, трубопроводным транспортом, сетью автомобильных дорог и телекоммуникационными системами. Общая протяженность железных дорог составляет более 16,5 тыс. км. Большая часть грузов перевозится железнодорожным транспортом.

Сеть автомобильных дорог общего пользования включает более 96 тысяч км, многие из которых нуждаются в реконструкции и ремонте.

В настоящее время по территории Казахстана проходят 11 международных транзитных коридоров, 5 железнодорожных коридоров и 6 автомобильных, которые предоставляют высокую скорость движения грузов в направлении Восток – Запад и Севр – Юг.

На Каспийском море функционируют порты – Актау, Баутино, Курык.

Сельское хозяйство является важным сектором экономики страны. По производству зерна Казахстан занимает третье место в СНГ после России и Украины. Природные условия Казахстана, их многообразие обуславливают значительные потенциальные возможности для развития животноводства. В республике традиционно занимаются овцеводством, коневодством, верблюдоводством, разведением крупного рогатого скота.

Экономическая политика, проводимая Правительством Республики Казахстан, позволила сохранить позитивную динамику развития экономики страны и макроэкономическую и социальную стабильность в стране, несмотря на негативное влияние ситуации в мировой экономике.

В 2019 году ВВП составил 181,7 млрд долларов США, увеличившись на 1,3% к уровню 2018 года. Производство промышленной продукции увеличилось на 4,1% и достигло 77,1 млрд долларов США, сельского хозяйства осталось на уровне прошлого года, составив 13,5 млрд долларов США. В горнодобывающей промышленности и разработке карьеров производство увеличилось на 3,1%, составив 41,9 млрд долл. США, в обрабатывающей промышленности – рост на 5,8% – 30,3 млрд долл. США, электроснабжении, подаче газа, пара и воздушном кондиционировании – рост на 0,6% – 4,1 млрд долл. США.

Грузооборот в 2019 г. составил 597,6 млрд т-км (с учетом оценки объема грузооборота нетранспортными организациями и предпринимателями, занимающимися коммерческими перевозками), сократившись к уровню соответствующего периода 2018 г. на 2%. Объем пассажирооборота составил 295,5 млрд пкм и вырос на 5%.

Объем инвестиций в основной капитал в 2019 г. составил 32,9 млрд долл. США, что на 8,5% выше уровня 2018 года. Преобладающими источниками инвестиций остаются собственные средства хозяйствующих субъектов – 78,8%, государственного бюджета – 11,9%, кредиты банков – 3,2%, средства иностранных инвесторов – 2,6%. В их структуре основной объем занимают работы по строительству и капитальному ремонту зданий и сооружений (47,8%) и приобретение машин, оборудования и транспортных средств (29,8%). Значительная доля инвестиций в основной капитал в 2019 г. приходится на горнодобывающую промышленность и разработку карьеров (44,6%), транспорт и складирование (9,2%), операции с недвижимым имуществом (13,1%).

Торговля

Объем розничной торговли за 2019 г. составил 11 345,7 млрд тенге или 29,7 млрд долл. США (без оборота общественного питания) или 105,8%

к уровню соответствующего периода 2018 года (в сопоставимых ценах). Розничная реализация товаров торгующими предприятиями по сравнению с 2018 г. увеличилась на 8,3%, индивидуальными предпринимателями, в том числе торгующими на рынках – увеличилась на 2,5%. Доля продовольственных товаров в общем объеме розничной торговли составляет 33,2%, непродовольственных товаров – 66,8%. Объем реализации продовольственных товаров увеличился по сравнению с 2018 г. на 3,2%, непродовольственных товаров – на 7,1%.

Оборот оптовой торговли за рассматриваемый период составил 26,1 млрд тенге (68,5 млрд долл. США), увеличившись на 8,2% к уровню 2018 г. В структуре оптового товарооборота преобладают непродовольственные товары и продукция производственно-технического назначения (78,3%).

Ценовая динамика и инфляционные процессы

Индекс потребительских цен в декабре 2019 г. по сравнению с декабрем 2018 г. составил 105,4%. Цены на продовольственные товары возросли за этот период на 9,6%, непродовольственные товары – на 5%, платные услуги населению – на 0,7%. Цены предприятий-производителей на промышленную продукцию в декабре 2019 г. по сравнению с декабрем 2018 г. повысились на 1,4%.

Рынок труда и оплата труда

Численность экономически активного населения в декабре 2019 года по предварительным данным составила 9 221,5 тыс. чел., увеличилась на 0,9% по сравнению с декабрем 2018 года. Численность безработных за этот же период составила 440,7 тыс. чел. (сократилась на 0,7% к соответствующему периоду предыдущего года). Уровень безработицы составил 4,8% к численности экономически активного населения. Численность лиц, официально зарегистрированных в органах занятости в качестве безработных, на конец декабря 2019 г. составила 97,5 тыс. человек (их доля – 1,1% от экономически активного населения).

Среднемесячная номинальная заработная плата, начисленная работникам в декабре 2018 г., составила 186815 тенге (490 долл. США).

Финансовая система

По данным Министерства финансов Республики Казахстан по состоянию на 1 января 2020г. доходы государственного бюджета составили 12758,5 млрд.тенге или 100,9% по отношению к исполняемому бюджету.

Исполнение бюджета по затратам составило 13535,6 млрд. тенге или 99,7% к исполняемому бюджету. По сравнению с соответствующим периодом 2019г. доходы увеличились на 18%, затраты увеличились на 19,3%. Дефицит бюджета (с учетом чистого бюджетного кредитования и сальдо по операциям с финансовыми активами) сформировался на уровне -1285,3 млрд. тенге.

Кредитные вложения БВУ в отрасли экономики на конец декабря 2019г. составили 13863,8 млрд. тенге и увеличились по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 5,9%. В общей сумме кредитов удельный вес долгосрочных кредитов составил 85,3%, кредитов в иностранной валюте 16,6%. Объем депозитов в депозитных организациях составил 19021,9 млрд. тенге, что на 2,5% больше, чем в соответствующем месяце прошлого года, депозиты физических лиц составили 9170,8 млрд. тенге и увеличились на 5,9%.

Средневзвешенный курс национальной валюты в январе 2019 года составил 378,7 тенге за 1 доллар США.

Совокупные золотовалютные резервы Казахстана, включая валовые международные резервы Национального банка Республики Казахстан (35,4 млрд долл. США) и Активы Национального Фонда Республики Казахстан (58,7 млрд долл. США), по итогам августа 2020 г. составили 94,1 млрд долл. США.

По данным Национального банка Республики Казахстан внешний долг Казахстана по состоянию на 01.04.2020 года уменьшился с 157,5 млрд долл. США (апреле 2019 года) до 152,7 млрд долл. США, межфирменная задолженность по состоянию на 01.04.2020 составила 97,2 млрд. долл. США. Внешний долг на душу населения (исключая межфирменную задолженность) уменьшился за указанный период с 3099,2 до 2957 долл. США или на 4,8%.

На рынке Казахстана работает более 40 крупных российских компаний. Приоритетными отраслями для российских инвестиций в Казахстане являются авиационная, химическая, автомобильная, фармацевтическая, медицинская промышленность, сельскохозяйственное и железнодорожное машиностроение, металлургия и трубная промышленность, добыча нефти и природного газа, взаимодействие в области возобновляемых источников энергии, сотрудничество в космической сфере и в области мирного использования атомной энергии.

Расширяется взаимодействие в финансовой сфере: ряд крупных российских банков, таких как Сбербанк, Альфа-банк, Россельхозбанк, Промсвязьбанк, ВТБ-банк, Газпромбанк открыли дочерние банки, филиалы и представительства в Казахстане.

2. Информация о контактных данных дипломатических представительств Российской Федерации и негосударственных некоммерческих организаций в Республике Казахстан

1. Посольство Российской Федерации в Республике Казахстан г. Нур-Султан

Адрес: г. Нур-Султан, ул. Бараева, 4

Тел.: (7172) 44-07-83, 44-07-86, 44-07-92

Факс: (7172) 44-08-07

E-mail: rfekz@yandex.ru

Web-site: www.rfembassy.kz

2. Торговое представительство Российской Федерации в Республике Казахстан

Адрес: г. Нур-Султан, ул. Бейбитшилик, 14, БЦ "Marden", 12 этаж, офис 1201

Тел.: +7 (7172) 76-89-10

E-mail: torg-rf-astana@mail.ru, astana@minprom.gov.ru

3. Отделение Торгового представительства Российской Федерации в Республике Казахстан

Адрес: г. Алматы, ул. Сатпаева, 29д

Тел: +7 (7272) 58-84-24, 58-84-07

Факс: +7 (7272) 58-84-19

E-mail: torg-rf-almaty@mail.ru

4. Представительство Федеральной таможенной службы Российской Федерации

Адрес: г. Нур-Султан, ул. Ауэзова, 34 (116)

Тел.: +7 (7172) 22-73-21, 22-73-28

Факс: +7 (7172) 22-73-24

E-mail: rtpkaz@ca.customs.ru

Web-site: www.customs.ru

5. Консульский отдел Посольства России в Нур-Султане (консульский округ: Акмолинская, Северо-Казахстанская, Карагандинская и Костанайская области)

Адрес: г. Нур-Султан, ул. Бараева, 4

Тел.: +7 (7172) 44-07-93

Факс: +7 (7172) 44-07-84

E-mail: RusConsulAstana@mail.ru

Web-site: <http://consular.rfembassy.ru/>

**6. Генеральное Консульство Российской Федерации в Алматы
(консульский округ: город Алматы, Алматинская, Джамбульская, Южно-Казахстанская и Кызыл-Ординская области)**

Адрес: г. Алматы, ул. Джандосова, 4

Тел.: +7 (727) 274-50-87, 274-71-72, 275-64-16, 274-61-22

Факс: +7 (727) 274-71-68, 352-70-68

E-mail: gcrusalmaata@gmail.com

Web-site: www.almaata.mid.ru

**7. Генеральное Консульство Российской Федерации в Уральске
(консульский округ: Западно-Казахстанская, Актюбинская, Мангистауская и Атырауская области)**

Адрес: г.Уральск, ул. Мухита, 78

Тел.: +7 (7112) 51-16-26

Факс: +7 (7112) 54-54-04

E-mail: rusconsuralsk@mid.ru

Web-site: www.uralsk.mid.ru

8. Генеральное Консульство Российской Федерации в Усть-Каменогорске (консульский округ: Восточно-Казахстанская и Павлодарская области)

Адрес: г. Усть-Каменогорск, ул. Орджоникидзе, 2

Тел.: +7 (7232) 26-29-59

Факс: +7 (7232) 24-19-10

E-mail: gkustkamenogorsk@mid.ru

Web-site: <http://www.ukk.rfembassy.ru>

9. Региональное представительство ТПП России в странах Центральной Азии

Адрес: г. Алматы, ул.Фурманова, 173

Тел.: +7 (7272) 72-59-45

Факс: +7 (7272) 72-60-49

E-mail: tpprfca@yandex.ru

Веб-сайт: <http://central-asia.tpprf.ru/ru>

10. Представительство Россотрудничества (Федеральное агентство по делам Содружества Независимых Государств,

соотечественников, проживающих за рубежом, и по международному гуманитарному сотрудничеству) в Казахстане»

Адрес: г. Нур-Султан, ул. Кенесары, 39
Тел.: +7 (7172) 32-75-55, 32-28-40, 32-72-01
Факс: +7 (7172) 32-05-15
E-mail: kz_as@list.ru, kazakhstan_astana@rs.gov.ru
Веб-сайт: <http://kaz.rs.gov.ru>

11. Полномочное представительство Республики Татарстан в Республике Казахстан

Адрес: г. Нур-Султан, ул.Сункар, дом 6
Телефон: +7 (7172) 27-69-66, 57-24-21
Сайт: <http://tatkazah.tatarstan.ru>
E-mail: tat.pred@tatar.ru

3. Обзор нормативно-правовой базы и предпринимаемых мер в области государственного регулирования внешнеэкономической и инвестиционной деятельности в Казахстане:

3.1 Основополагающие нормативные правовые акты, регулирующие внешнеторговую деятельность

В настоящее время государственная внешнеторговая политика Республики Казахстан (далее - РК) осуществляется в первую очередь, посредством таможенно-тарифного регулирования и методов нетарифного регулирования. Юридический порядок внешнеторгового регулирования в РК предусмотрен в Законе «О регулировании торговой деятельности» от 12.04.2004 г. № 544-ІІ (с внесенными изменениями и дополнениями по состоянию на 28.10.2019 г.), а также в других нормативных и правовых актах.

Он устанавливает принципы и организационные основы ее государственного регулирования. Его анализ показал, что в нем имеется множество отсылочных норм закона, касающихся: правил осуществления внутренней торговли; государственного регулирования цен; требований по организации оптовой торговли; порядка розничной торговли вне торговых мест; установления таможенных пошлин на ввозимые и вывозимые товары; запрета на ввоз (вывоз) отдельных видов товаров; установления тарифных квот; государственной монополии на отдельные виды товаров; установления защитных мер; порядка проведения аукционной, комиссионной, приграничной электронной и биржевой торговли; отдельных требований к субъектам

торговой деятельности; разрешения споров; определения ответственности за нарушение Закона.

Основной целью Закона является совершенствование системы регулирования торговой деятельности, защита и продвижение экономических интересов Республики Казахстан во внешнеторговой деятельности, а также обеспечение поддержки и доступа отечественных товаров на внешние рынки. Закон направлен на системное регулирование внешней и внутренней торговли, в нем предусмотрены нормы по содействию развития торговой деятельности. В целях регулирования внешней торговли в Законе предусмотрены изменения и дополнения в целях приведения в соответствие с международно-правовыми актами, принятых в рамках Евразийского экономического союза. Определены меры нетарифного регулирования внешнеторговой деятельности. В целях защиты внутреннего рынка в проект закона внесена норма по количественному ограничению экспорта и импорта товаров. Особое внимание уделено вопросам продвижения экспорта казахстанских товаров.

Таким образом, совершенствование законодательства в сфере регулирования торговой деятельности будет способствовать интеграции в мировую торговую систему, экспортопродвижению казахстанских товаров и развитию внутренней торговли.

Нормы Кодекса Республики Казахстан от 26 декабря 2017 года № 123-VI «О таможенном регулировании в Республике Казахстан» (с изменениями от 03.04.2019 г.) также приведены в соответствие с нормами Таможенного кодекса Евразийского экономического союза и принятых международных соглашений путем дублирования с раскрытием отсылочных норм детализированными и систематизированными положениями на национальном уровне. Данный факт позволяет создать удобный в применении для участников внешнеэкономической деятельности и таможенных органов нормативный правовой акт, а также исключить использование большего количества актов таможенного законодательства, которое, в свою очередь, может привести к их противоречивому и неверному толкованию.

3.2 Таможенный тариф

Ставки импортных и экспортных таможенных пошлин и перечень товаров, в отношении которых они применяются, утверждены Кодексом Республики Казахстан от 26 декабря 2017 года № 123-VI «О таможенном регулировании в Республике Казахстан» (с изменениями от 03.04.2019 г.). В соответствии с ним применяются следующие виды ставок таможенных пошлин: адвалорные - начисляемые в процентах к таможенной стоимости облагаемых товаров; специфические - начисляемые в установленном размере за единицу облагаемых товаров; комбинированные - сочетающие оба названных вида таможенного обложения.

Установлена классификация товаров при осуществлении ВЭД по десятизначной товарной номенклатуре, основанной на Международной конвенции о гармонизированной системе описания и кодирования товаров.

При осуществлении торгово-политических отношений РК с иностранными государствами предусмотрены тарифные преференции, предоставляемые Казахстаном в виде освобождения от уплаты пошлины, снижения ставок пошлин либо установления квот в отношении товаров происходящих из развивающихся и наименее развитых стран, пользующихся национальной системой преференций РК.

Товары, ввозимые и вывозимые из стран СНГ-участниц многостороннего Соглашения о зоне свободной торговли и стран-членов ЕАЭС, также освобождены от уплаты таможенных пошлин, налогов и сборов.

В соответствии с налоговым законодательством при импорте товаров на территорию Казахстана предусмотрены отчисления в бюджет в виде налога на добавленную стоимость (НДС). Ставка НДС по облагаемому импорту равна 12% от размера облагаемого импорта. В части экспорта, оборот по реализации товаров на экспорт облагается по нулевой ставке.

Действующие на текущий момент нормативно-правовые акты о таможенно-тарифной политике размещены на сайте Евразийской экономической комиссии (<http://www.eurasiancommission.org>).

3.3 Законодательство об иностранных инвестициях

С момента обретения Казахстаном независимости в 1993 году, привлечение иностранных инвестиций рассматривалось, как один из основных инструментов для вывода страны из экономического кризиса и развития эффективной рыночной экономики. Получение столь необходимых Казахстану инвестиций могло стать возможным при наличии рыночно ориентированных законов, регулирующих среди прочего и режим инвестиций. Государственная поддержка инвестиционной деятельности определена в Кодексе Республики Казахстан от 29.10.2015 года № 375-V «Предпринимательский кодекс Республики Казахстан» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 01.08.2019 г.). Он объединил нормы, регулирующие отношения, связанные с инвестициями, и установил общий правовой режим для иностранных и национальных инвестиций, предоставив гарантии инвесторам, осуществляющим свою деятельность в Республике Казахстан, что в целом следует расценить как позитивный момент.

В нем, в первую очередь, регламентированы равенство мер стимулирования инвестиций, как для иностранных, так и для отечественных инвесторов, гарантии защиты прав инвесторов, порядок разрешения споров с участием инвесторов.

В настоящее время продолжается работа по улучшению инвестиционного климата, нацеленная на внедрение стандартов ОЭСР: во всех регионах открыты сектора обслуживания инвесторов по принципу «одного окна», создан институт «инвестиционного омбудсмена», сформированы правительственный и региональные советы по вопросам привлечения инвесторов. После окончания Международной выставки «ЭКСПО 2017» на ее территории был создан Международный финансовый центр «Астана» (МФЦА), открытие которого состоялось 5 июля 2018 года.

МФЦА основан на принципах английского права, льготном налоговом режиме и независимом финансовом суде, что позволит привлечь в Нур-Султан крупные инвестиции из-за рубежа. Для привлечения международных участников в МФЦА созданы беспрецедентные условия: правовой статус закреплён в Конституционном законе и Независимом суде, а Международный арбитражный центр гарантирует справедливость и защиту прав сторон. Судьями МФЦА назначены девять авторитетных судей из Англии и Уэльса, а в арбитражный центр привлечены 23 международных арбитра. В настоящее время на бирже МФЦА насчитываются 18 локальных международных брокера с общим объёмом активов более 35 миллиардов долларов. Планируется вывести на IPO акции крупных горнорудных, нефтегазовых и транспортных, информационно-коммуникационных и других национальных компаний страны.

Важная часть центра – биржа, партнёрами которой стали Шанхайская фондовая биржа и нью-йоркская NASDAQ. Старт финансовым и коммерческим сделкам на ней дали сразу в день открытия финцентра. Около 60 компаний присоединились к работе МФЦА при открытии. По состоянию на сентябрь 2020 года число участников увеличилось до 160, 12 из которых российского происхождения. Среди уже зарегистрировавшихся – казахстанские брокеры SkyBridge, Centras Securities и китайский CICC. Также зарегистрировались такие компании как Wex – крупнейшая биржевая платформа по криптобирже, Paucient, которая развивает платёжные инструменты, и Fusion, занимающаяся переводами через штрих-коды. Также планируется публичное размещение на бирже МФЦА акций крупнейших национальных компаний страны, на IPO будут выведены гиганты национальной экономики «Air Astana», «КазАтомПром», «Казактелеком». До конца 2020 года будут размещены акции других крупнейших компаний страны – «Қазақстан темір жолы», «КазМунайГаз», «Самрук-Энерго», «Казпочта», «Тау-Кен Самрук», «Qazaq Air».

Казахстан установил наиболее благоприятные условия для инвестиционных проектов, признаваемых в качестве «инвестиционных приоритетных проектов» (далее – «Проект(ы)»). Основным условием для Проекта является осуществление инвестиций на сумму не менее чем 2 млн. месячных расчётных показателей (1 МРП с 01.04.2020 равен 2778 тенге), это около 13 млн. долларов США, в одну из сфер деятельности, определенных

Правительством. Инвестор, который заключил с уполномоченным органом (в настоящее время – Комитет по инвестициям Министерства иностранных дел Республики Казахстан (далее – «Комитет по инвестициям»)) инвестиционный контракт в рамках Проекта, может воспользоваться следующими преимуществами (которые отдельно прописываются в инвестиционном контракте):

- 1) освобождение от корпоративного подоходного налога на срок до 10 лет;
- 2) освобождение от уплаты земельного налога на срок до 10 лет;
- 3) освобождение от налога на имущество на срок до 8 лет со дня введения в эксплуатацию фиксированных активов (например, завод). Данное положение действует только в отношении тех активов, которые были введены в эксплуатацию впервые;
- 4) возмещение до 30 процентов от фактических затрат на строительно-монтажные работы и приобретение оборудования (так называемая – «Инвестиционная субсидия») после полного ввода такого объекта в эксплуатацию на основании подтверждающих документов. Чтобы подать заявку на инвестиционную субсидию, заявитель должен также представить заключение государственной экспертизы. Правила по предоставлению инвестиционной субсидии утверждаются Правительством;
- 5) отсутствие необходимости в получении разрешения на работу для иностранных работников юридического лица, владеющего инвестиционным контрактом, его подрядчиков и субподрядчиков в сфере изыскательной и проектной деятельности, инжиниринговых услуг и строительных работ. Такое освобождение действует до истечения 1 года с момента ввода объекта инвестиционной деятельности в эксплуатацию. Перечень профессий и количество привлеченных сотрудников устанавливаются в инвестиционном контракте;
- 6) стабильность в отношении вышеуказанных налоговых льгот и режима, не требующего оформления разрешений на привлечение иностранной рабочей силы;
- 7) взаимодействие с Комитетом по инвестициям по принципу «одного окна». Инвестор лишь подает заявку в Комитет по инвестициям с соответствующими документами и, при ее удовлетворении, далее обсуждает условия инвестиционного контракта;
- 8) упрощенная процедура получения земельных участков для Проекта;
- 9) оказание содействия Комитетом по инвестициям в обеспечении гарантированного заказа(ов) со стороны национальных компаний;

10) освобождение от уплаты таможенных пошлин при ввозе технологического оборудования и запасных частей на период инвестиционного контракта, но не более 5 лет (этот вид преференций существовал ранее и остается в силе).

Инвестиционный контракт в рамках Проекта может быть заключен только с юридическим лицом, которое имеет статус «вновь созданного юридического лица Республики Казахстан», то есть:

1) его государственная регистрация была осуществлена не ранее 1 года до дня подачи заявки на предоставление инвестиционных преференций;

2) оно осуществляет деятельность, предусмотренную в перечне приоритетных видов деятельности, определенных для реализации Проектов (далее – «Список видов деятельности»);

3) реализация Проекта осуществляется только в рамках одного инвестиционного контракта.

Список видов деятельности определяется Правительством и может быть пересмотрен не более одного раза в год.

Следующие отрасли не могут быть включены в Список видов деятельности: игорный бизнес, недропользование и изготовление подакцизных товаров (за исключением моторных транспортных средств с объемом двигателя более 3000 куб. см, кроме микроавтобусов, автобусов и троллейбусов).

Вновь созданное юридическое лицо Республики Казахстан должно осуществлять инвестиции в размере более чем 2 млн МРП (около 13 млн долларов США). Такое юридическое лицо не имеет право:

- осуществлять деятельность на территории специальных экономических зон;
- быть компанией, акции (доли участия) которой принадлежат государству и (или) организации с участием государства в уставном капитале; или являться автономной организацией образования.

Для реализации Проекта в качестве источника или гарантии финансирования не должны привлекаться бюджетные средства.

Инвестиционная деятельность осуществляется не в рамках договора концессии.

Имеется решение Правительства Республики Казахстан по каждому Проекту о предоставлении инвестиционной субсидии (этот пункт применим только, если инвестор желает получить инвестиционную субсидию).

Чтобы получить налоговые преференции, о которых говорится выше, предприятие-владелец инвестиционного контракта по Проекту должно

получать не менее 90% совокупного годового дохода от осуществления деятельности по реализации Проекта.

Кроме того, если налоговое законодательство изменится, и ставки налогов и сборов увеличатся, то по отношению к владельцу инвестиционного контракта по Проекту применяются ставки налогов и сборов (кроме НДС и акцизов), которые действовали на момент заключения инвестиционного контракта.

Введена должность инвестиционного омбудсмана. Он назначается Правительством и должен оказывать помощь в защите прав и законных интересов инвесторов. В обязанности Инвестиционного омбудсмана входит, функции которого с июня 2019 года осуществляет Премьер-Министр Республики Казахстан А.У.Мамин:

- 1) рассмотрение обращений инвесторов и вынесение рекомендаций для их разрешения, в том числе путем взаимодействия с государственными органами;
- 2) помощь инвесторам в разрешении спорных вопросов во внесудебном и досудебном порядках;
- 3) разработка и внесение в Правительство рекомендаций по совершенствованию законодательства Республики Казахстан.

Потенциальный заявитель должен представить в Комитет по инвестициям документы, указанные в Законе об инвестициях.

В соответствии с действующими правилами, Комитет по инвестициям рассматривает заявление с соответствующими документами в течение 20 рабочих дней. В случае положительного решения Комитет готовит проект инвестиционного контракта в течение 10 рабочих дней с даты такого решения. Такой контракт составляется с учетом положений типового инвестиционного контракта, утвержденного Правительством. Стороны могут вести переговоры относительно более подробного содержания инвестиционного контракта.

Таким образом, в Казахстане уже сегодня созданы и ведется серьезная работа по дальнейшему улучшению условий для создания производств, ориентированных не только на внутренний рынок, но также и на соседние страны, в первую очередь на страны ЕАЭС. Принятые законодательные акты и организационные меры способствовали созданию благоприятного инвестиционного климата и притоку иностранных инвестиций в экономику Казахстана.

3.4 Валютное регулирование

Валютное законодательство Республики Казахстан основывается на Конституции Республики Казахстан Законе Республики Казахстан от 2 июля

2018 года № 167-VI «О валютном регулировании и валютном контроле» (с изменениями от 03.04.2019 г.), и иных нормативных правовых актов Республики Казахстан.

Что касается вступления в действие новых Правил осуществления экспортно-импортных валютных операций, то Правила включают порядок:

- получения учетных номеров по валютным договорам по экспорту или импорту;
- контроля выполнения требования репатриации по валютным договорам по экспорту или импорту;
- мониторинга движения денег и иного исполнения обязательств по валютным договорам по экспорту или импорту;
- снятия с учетной регистрации валютных договоров по экспорту или импорту.

Если договором предусмотрено перемещение товаров между Республикой Казахстан и другим государством-членом Союза, и обязательство по поставке товара экспортера заключается в передаче товара после пересечения границы Республики Казахстан, экспортер рассчитывает срок репатриации путем прибавления к максимальному по валютному договору сроку исполнения нерезидентом обязательств по оплате товара срока, необходимого для доставки товара до места передачи товара, который не должен превышать 1 (один) год.

Данное положение рассматривает порядок расчета срока репатриации, когда экспортер передает товар покупателю из ЕАЭС после пересечения границы РК.

Если валютным договором предусмотрено перемещение товаров между Республикой Казахстан и другим государством-членом Союза для экспорта, к сроку репатриации, рассчитанному экспортером, добавляется период времени в 180 (сто восемьдесят) дней, необходимый для получения от нерезидента заявления о ввозе товаров, имеющего подтверждение об уплате косвенных налогов или освобождения от уплаты налога на добавленную стоимость и (или) акцизов (далее – заявление о ввозе товаров).

В данном случае экспортер может продлить срок репатриации до 180 календарных дней, до получения им заявления о ввозе от своего покупателя.

С 01 июля 2019 года требование репатриации считается частично или полностью исполненным в случае:

- 1) зачисления национальной и (или) иностранной валюты на счета резидента в иностранных банках, предназначенные для обеспечения обязательств резидента в соответствии с условиями привлеченного от нерезидента финансового займа или для обеспечения деятельности филиалов (представительств) резидента, открытых за рубежом;

2) использования иностранной валюты, получаемой резидентами от проведения за пределами Республики Казахстан выставок, спортивных, культурных и иных аналогичных мероприятий, для покрытия расходов в период их проведения;

3) зачисления на счета в иностранных банках транспортных организаций-резидентов валютной выручки в целях оплаты расходов, связанных с выплатой портовых и иных сборов на территориях иностранных государств и обслуживанием находящихся за пределами Республики Казахстан транспортных средств таких транспортных организаций и их пассажиров, а также расходов для обеспечения деятельности находящихся за пределами территории Республики Казахстан филиалов (представительств) таких транспортных организаций;

4) прекращения обязательства нерезидента зачетом встречного требования по валютным договорам по экспорту или импорту;

5) прекращения обязательства нерезидента заменой первоначального обязательства, существовавшего между резидентом и нерезидентом, другим обязательством между теми же лицами, предусматривающим иной предмет или способ исполнения;

6) получения страховой выплаты при наступлении страхового случая по договорам страхования риска неисполнения нерезидентом обязательств.

Платежи и (или) переводы денег по валютному договору по экспорту или импорту, на который распространяется требование получения учетного номера, осуществляются экспортером или импортером через уполномоченный банк (его филиал), который обслуживает его банковский счет.

Введены требования, когда необходимо получать учетный номер валютного договора:

1) в уполномоченном банке (его филиале), который обслуживает банковский счет экспортера или импортера, – если все платежи и (или) переводы денег осуществляются с использованием счета экспортера или импортера в уполномоченном банке (его филиале);

2) в уполномоченном банке (его филиале), который обслуживает банковский счет экспортера или импортера, – если платежи и (или) переводы денег осуществляются с использованием счетов, открытых как в уполномоченном банке (его филиале), так и в иностранном банке;

3) в территориальном филиале Национального Банка по месту постоянного проживания или нахождения экспортера или импортера – если все платежи и (или) переводы денег осуществляются с использованием счета экспортера или импортера в иностранном банке, указанного в подпункте 1) пункта 3 статьи 9 Закона о валютном регулировании и валютном контроле.

Получение учетного номера осуществляется экспортером или импортером до начала исполнения обязательств по валютному договору по экспорту или импорту любой из его сторон.

Валютный договор по экспорту или импорту подлежит учетной регистрации, если сумма такого договора превышает 50 000 (пятьдесят тысяч) долларов Соединенных Штатов Америки (далее – США) в эквиваленте.

Для получения учетного номера экспортер или импортер представляет в уполномоченный банк (его филиал) или территориальный филиал Национального Банка:

1) заявление о принятии валютного договора по экспорту или импорту на валютный контроль по форме согласно приложению 1 к Правилам;

2) оригинал или копию валютного договора по экспорту или импорту. Если валютный договор по экспорту или импорту заключен на иностранном языке, то представляется его перевод на казахский или русский язык.

При получении в территориальном филиале Национального Банка учетного номера экспортер или импортер дополнительно представляет документ с образцами подписей.

Правилами так же определено, когда получение учетного номера не требуется:

1) при перемещении Национальным Банком или уполномоченным банком наличных денег через границу Республики Казахстан;

2) при вывозе Национальным Банком или уполномоченным банком драгоценных металлов для размещения на своих металлических счетах в иностранных банках;

3) при ввозе Национальным Банком или уполномоченным банком драгоценных металлов на территорию Республики Казахстан;

4) валютным договорам по экспорту или импорту, оплата по которым производится за счет государственных внешних займов Республики Казахстан или внешних займов, обеспеченных гарантией Республики Казахстан;

5) валютным договорам по экспорту или импорту, заключенным государственными учреждениями и государственными предприятиями Республики Казахстан, осуществляющими платежи и (или) переводы денег через подразделения (ведомства) государственных органов;

6) валютным договорам по экспорту или импорту, заключенным уполномоченным банком и иными финансовыми организациями-резидентами с нерезидентами, предусматривающими оказание услуг;

7) валютным договорам, предусматривающим приобретение или погашение электронных денег;

8) валютным договорам по экспорту или импорту товаров, условиями которых не предусмотрено перемещение товаров через границу Республики Казахстан.

Если экспортер или импортер имеет действующий по состоянию на 1 июля 2019 года валютный договор по экспорту или импорту работ, услуг без учетного номера на сумму, превышающую 50 000 (пятьдесят тысяч) долларов США в эквиваленте:

1) уполномоченный банк (его филиал) отказывает в проведении платежа и (или) перевода денег по такому договору;

2) экспортер или импортер обращается за получением учетного номера в уполномоченный банк (его филиал) или территориальный филиал Национального Банка в срок не позднее 6 (шести) месяцев со дня введения в действие Правил, но до начала исполнения обязательств по такому договору.

Следует так же отметить, что в случае перехода в другой банк новый учетный номер валютному договору не присваивается.

Но, при переходе в другой банк экспортеру или импортеру необходимо представить:

в предыдущий банк учетной регистрации:

1) заявление в произвольной форме о снятии с валютного контроля валютного договора по экспорту или импорту в связи с переходом в другой банк;

2) письменное согласие в произвольной форме на передачу информации об исполнении обязательств по валютному договору по экспорту или импорту в другой уполномоченный банк (его филиал) или территориальный филиал Национального Банка по его запросу (далее – письменное согласие экспортера или импортера).

Уполномоченный банк (его филиал), являющийся предыдущим банком учетной регистрации, после получения заявления о снятии с валютного контроля валютного договора по экспорту или импорту не осуществляет платежи и (или) переводы денег по такому договору.

в новый банк представляет:

1) заявление о принятии валютного договора по экспорту или импорту на валютный контроль по форме согласно приложению 1 к Правилам;

2) оригинал или копию валютного договора по экспорту или импорту.

При электронном документообороте экспортер или импортер представляет электронную копию валютного договора по экспорту или импорту.

Полностью порядок перевода валютного договора в другой банк определен Правилами.

Следует обратить особое внимание, когда срок репатриации истек, а сумма неисполненных нерезидентом обязательств по валютному договору по экспорту или импорту перед экспортером или импортером превысила 50 000 (пятьдесят тысяч) долларов США в эквиваленте, уполномоченный банк (его филиал) или территориальный филиал Национального Банка, являющийся банком учетной регистрации, не позднее 5 (пятого) числа месяца, следующего за месяцем истечения срока репатриации, направляет экспортеру или импортеру запрос в произвольной форме о представлении:

1) информации о причинах необеспечения выполнения требования репатриации;

2) документов, подтверждающих наступление обстоятельств, влияющих на сроки и условия исполнения обязательств нерезидентом по валютному договору по экспорту или импорту.

Экспортеры и импортеры (участники ВЭД)

1. Получают учетные номера валютным договорам, предусматривающие перемещение товаров как через территорию Евразийского экономического союза (ЕАЭС), так и внутри ЕАЭС, на сумму свыше эквивалента 50 000 \$.

2. Если возникли обстоятельства, влияющие на сроки и условия исполнения обязательств сторонами по валютному договору по экспорту или импорту, представляют информацию и подтверждающие документы (при наличии) в банк учетной регистрации.

3. Если возникли обстоятельства, влияющие на сроки и условия исполнения обязательств сторонами по валютному договору по экспорту или импорту, представляет информацию и подтверждающие документы (при наличии) в банк учетной регистрации.

Банки второго уровня (обслуживающие банки).

1. Отказывают в проведении платежа и (или) перевода денег по договору, действующему на 1 июля 2019 года без учетного номера на сумму, превышающую 50 000 (пятьдесят тысяч) долларов США в эквиваленте.

2. Направляют в Национальный Банк информацию по валютному договору по экспорту или импорту с учетным номером по форме в течение 3 (трех) рабочих дней со дня присвоения учетного номера, снятия с учетной регистрации, возобновления процедур контроля выполнения требования репатриации по валютному договору по экспорту или импорту с учетным номером.

3. Направляют в Национальный Банк информацию об исполнении обязательств по валютному договору по экспорту или импорту с учетным номером по форме согласно приложению 6 к Правилам в случае исполнения обязательств.

4. Осуществляют валютный контроль путем сопоставления сведений о движении товаров и денег по валютным договорам, получившим учетный номер.

5. Направляют в НБ РК информацию о нарушителях требования репатриации

6. Осуществляют мониторинг платежей и (или) переводов денег, осуществляемых в рамках валютных договоров по экспорту или импорту, заключенных на сумму от 10 000 (десяти тысяч) до 50 000 (пятидесяти тысяч) долларов США (включительно) в эквиваленте.

Национальный банк РК.

1. Для целей мониторинга валютных операций Национальный Банк РК:

а) осуществляет учетную регистрацию валютных договоров, на основании и (или) во исполнение которых проводятся операции движения капитала, и получает информацию о проводимых по ним валютных операциях и связанных с ними требованиях к нерезидентам и обязательствах перед нерезидентами;

б) получает уведомления о проведенных валютных операциях, включая информацию о проведенных платежах и (или) переводах денег по валютным операциям;

в) получает уведомления о счетах в иностранных банках, открытых резидентами (за исключением банков и филиалов (представительств) иностранных организаций), и осуществляет учетную регистрацию таких счетов;

г) получает на регулярной основе информацию от филиалов (представительств) иностранных нефинансовых организаций, осуществляющих деятельность в Республике Казахстан.

2. Ежедневно направляет в орган государственных доходов информацию по валютному договору по экспорту или импорту с учетным номером по форме согласно приложению 4 к Правилам для ежедневной загрузки органом государственных доходов в свою информационную систему.

3. Перенаправляет органу государственных доходов полученный от уполномоченного банка, являющегося банком учетной регистрации, электронный запрос в течение 1 (одного) рабочего дня.

4. Перенаправляет уполномоченному банку, являющемуся банком учетной регистрации, информацию по декларациям на товары, электронным счетам-фактурам, заявлениям о ввозе товаров и уплате косвенных налогов в течение 1 (одного) рабочего дня после ее получения от органа государственных доходов.

5. Осуществляет работу с экспортерами/импортерами по ответственности за нарушение требования репатриации.

С 13.12.2017 года вступил в силу Закон Республики Казахстан «О ратификации Договора о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза» за № 115-VI (далее - Договор). Договор, подписанный главами государств участников ЕАЭС 11.04.2017 г. в г. Москве, устанавливает единый порядок для ввоза или вывоза физическими лицами наличных денежных средств и (или) денежных инструментов через границы государств-участников союза в третьи страны. Для граждан союзных государств принятый Договор дал следующие преимущества в сравнении с действовавшим порядком: порог обязательного декларирования валюты увеличен до эквивалента 10 тысяч долларов США, перемещение наличных денежных средств, дорожных чеков и ценных бумаг между государствами-членами союза осуществляется без ограничений, не требуется представления документов, подтверждающих легальность происхождения, при вывозе наличной иностранной валюты на сумму свыше эквивалента 10 тысячам долларов США в третьи страны.

Реализация программы либерализации в республике привела к снижению издержек участников внешнеэкономической деятельности, связанных с выполнением требований валютного законодательства, к стимулированию экспансии казахстанского капитала за рубеж, к более активному использованию инструментов хеджирования рисков, связанных с изменениями курсов валют, товарных цен и процентных ставок. Таким образом, с момента приобретения независимости республикой и образования валютного рынка сделаны значительные шаги в достижении основных целей валютного регулирования, устойчивости национальной валюты и развития внутреннего валютного рынка.

3.5 Регулирование специальных экономических и индустриальных зон

Специальная экономическая зона создается на срок до двадцати пяти лет для осуществления ее участниками приоритетных видов деятельности, соответствующих определенному разделу общего классификатора видов экономической деятельности, утвержденного уполномоченным органом в сфере стандартизации. Специальные экономические зоны создаются в целях ускоренного развития регионов для активизации вхождения экономики республики в систему мировых хозяйственных связей, развития одной или нескольких отраслей новых технологий, создания высокоэффективных

экспортно-ориентированных производств, освоения выпусков новых видов продукции, привлечения инвестиций, отработки правовых норм рыночных отношений, внедрения современных методов управления и хозяйствования, а также решения социальных проблем.

В Республике Казахстан функционирование свободных экономических зон регулируется Законом Республики Казахстан «О специальных экономических и индустриальных зонах» от 03.04.2019 года № 242-VI. Им охвачен широкий круг вопросов, относящихся к созданию и функционированию специальных экономических зон (далее – «СЭЗ»), статусу их участников, правилам и особенностям осуществления деятельности на территории СЭЗ. Кроме того, Закон содержит ряд важных нововведений, касающихся деятельности СЭЗ в Казахстане.

Государственное регулирование специальных экономических и индустриальных зон в Республике Казахстан основывается на принципах баланса интересов, справедливости, транспарентности и стимулирования производства.

Принцип баланса интересов предусматривает баланс интересов всех субъектов общественных отношений, возникающих при создании, функционировании и упразднении специальных экономических и индустриальных зон на территории Республики Казахстан. Под балансом интересов понимается такое состояние правоотношений, в котором права и обязанности сторон соразмерны и стороны имеют равные возможности для реализации своих законных интересов.

Принцип справедливости - потенциальным участникам специальных экономических и индустриальных зон предоставляются равные возможности доступа для осуществления деятельности на территории таких зон при условии соблюдения требований для осуществления такой деятельности.

Принцип транспарентности заключается в обеспечении прозрачных, открытых и гласных процедур при создании специальных экономических и индустриальных зон, а также при осуществлении деятельности участников специальных экономических и индустриальных зон и допуске для осуществления деятельности на территории таких зон новых участников.

Принцип стимулирования производства заключается в оказании поддержки отечественным производителям товаров, а также отечественным поставщикам работ и услуг в той мере, в которой это не противоречит международным договорам, ратифицированным Республикой Казахстан.

Законодательно закреплены виды индустриальных зон: республиканского и регионального значений, а также малые индустриальные зоны. Появилась возможность создавать частные индустриальные зоны.

Определен порядок предоставления земельных участков, в принципе, основываясь на уже сложившейся практике.

За счет вновь прописанных механизмов предполагается сокращение сроков получения земельных участков. Предусматривается создание единого координационного центра, задачами которого являются развитие, продвижение и повышение инвестиционной привлекательности специальных экономических и индустриальных зон. Участники ИЗ могут пользоваться государственными и иными услугами по принципу «одного окна», как в СЭЗ.

Основные преференции для реализации индустриальных проектов предоставляются в зависимости от выбранных видов деятельности и соответствующих им инвестиционных режимов.

К примеру, для специальных инвестиционных проектов, реализуемых в СЭЗ, или для «владельцев свободного склада», предусмотрено освобождение от обложения ввозными таможенными пошлинами и НДС на импорт.

Также, в рамках данного режима предоставляются преференции по налогам согласно налоговому законодательству РК. Участники СЭЗ и их строительные подрядчики освобождаются от требований по квотированию и получению разрешения на привлечение иностранной рабочей силы.

Участники инвестиционных проектов освобождаются от обложения таможенными пошлинами. Для них предусмотрены государственные натурные гранты в виде предоставления земельных участков, зданий, сооружений, оборудования и т.д. - в размере не более 30% от объема инвестиций в фиксированные активы юридического лица РК.

Участники инвестиционных приоритетных проектов также освобождаются от обложения таможенными пошлинами и НДС на импорт. Кроме того, они имеют возможность получить государственные натурные гранты.

Также, лица, реализующие приоритетные проекты, получают преференции по налогам в виде уменьшения суммы исчисленного корпоративного подоходного налога (КПН), применения коэффициента 0 к ставкам земельного налога, исчисления налога на имущество по ставке 0 процента к налоговой базе.

Таким проектам выдаются инвестиционные субсидии. Им возмещаются до 30% фактических затрат на строительно-монтажные работы и приобретение оборудования. Льготы не предоставляются только по проектам по расширению и (или) обновлению действующих производств.

Также, инвесторы, заключившие инвестиционные контракты на реализацию инвестиционного приоритетного проекта и их строительные подрядчики освобождаются от требований по квотированию и получению разрешения на привлечение иностранной рабочей силы.

Если говорить об основных инвестиционных режимах и преференциях в зоне свободной торговли и ЕАЭС, то в его рамках освобождают от обложения ввозными таможенными пошлинами на импорт в рамках Евразийского экономического союза согласно Договору о ЕАЭС. Также, эти зоны освобождены от обложения ввозными таможенными пошлинами на импорт в рамках СНГ, а также отношениях со странами Грузия, Сербия, Вьетнам.

Предоставляются преференции и в рамках всеобщей системы преференций для развивающихся и наименее развитых стран (GSP).

Здесь предусмотрено освобождение от обложения таможенными пошлинами при торговле с наименее развитыми странами согласно утвержденного списка в рамках действующей системы преференций, принятой в ЕАЭС. А также - снижение ставки таможенной пошлины на 25% при торговле с развивающимися странами согласно утвержденному списку в рамках действующей системы преференций.

Помимо этого, предусмотрено применение пониженных ставок таможенных пошлин в рамках ВТО. К примеру, при импорте для Республики Казахстан по утвержденному в рамках ЕАЭС списку товаров в связи с обязательствами РК перед ВТО.

Управляющая компания индустриальной зоны учреждается в организационно–правовой форме товарищества с ограниченной ответственностью или акционерного общества.

3.6. Перечень Специальных экономических зон Республики Казахстан

1. СЭЗ «Астана – новый город»

Цель создания СЭЗ:

- ускоренное строительство нового административно-делового центра столицы;
- открытие новых производств в Индустриальном парке.

Срок функционирования СЭЗ: 29.06.2001 - 2027 гг.

Территория СЭЗ: 598 га:

Приоритетные виды деятельности: Смешанная

Место расположения: город Нур-Султан.

Сайт: <http://technopolis.kz/ru/>

2. СЭЗ «Сарыарка»

Цель создания СЭЗ: развитие металлургической промышленности и отрасли металлообработки, в частности производства готовых изделий путем привлечения производителей мировых торговых марок.

Срок функционирования СЭЗ: 24.11.2011 – 01.12.2036 гг.

Территория СЭЗ: 534,9 га

Приоритетные виды деятельности: металлургия, тяжелое машиностроение.

Место расположения: Карагандинская область, Бухар-Жырауский район аул Доскей, учетный квартал 028, участок 1383.

Сайт: <http://www.spk-saryarka.kz/rus>

3. СЭЗ «Национальный индустриальный нефтехимический технопарк»

Цель создания СЭЗ «НИНТ»: разработка и реализация прорывных инвестиционных проектов по созданию и развитию нефтехимических производств мирового уровня по глубокой переработке углеводородного сырья и выпуску широкой конкурентноспособной нефтехимической промышленности с высокой добавленной стоимостью.

Срок функционирования СЭЗ: 19.12.2007 – 31.12.2032 гг.

Территория СЭЗ: 3475,9 га.

Место расположения: Республика Казахстан Атырауская область

Виды деятельности: химия, нефтехимия

Сайт: <http://www.nipt.kz/ru/>

4. СЭЗ «Морпорт Актау»

Цель создания СЭЗ «НИНТ»:

- создание благоприятного инвестиционного климата и привлечение отечественных и зарубежных инвестиций для реализации инвестиционных проектов с экспортной ориентацией;
- ускоренное развитие современных производств и инновационных технологий в отрасли экономики региона для импортозамещения;
- создание новых рабочих мест и повышение уровня квалификации местных кадров.
- обеспечение благоприятных условий инвесторам для создания высокотехнологичных производств.

Срок функционирования СЭЗ: 26.04.2002 - 01.01.2028 г.г.

Место расположение: Республика Казахстан, г. Актау, территория морского торгового порта и промышленной зоны.

Территория СЭЗ: 2000 га, состоит из 6 субзон и прибрежной зоны.

Приоритетные виды деятельности: логистика, нефтяное оборудование

Сайт: <https://www.sez.kz/ru>

Контакты: Казахстан, г. Актау, промзона., Тел: + 7292 302777, info@sez.kz

5. СЭЗ «Оңтүстік»

Цель создания:

- развитие предприятий хлопкоперерабатывающего производства, текстильной и швейной промышленности Республики Казахстан;
- развития текстильной промышленности;
- привлечение производителей мировых торговых марок для производства текстильной продукции;
- создание высокотехнологичных производств, улучшения качества и расширения ассортимента производимой текстильной продукции.

Срок функционирования СЭЗ: 06.07.2005.- 01.07.2030 гг.

Место расположения: на территории Сайрамского района Южно-Казахстанской области. Территория СЭЗ «Оңтүстік»

Территория СЭЗ: 200 га.

Приоритетными видами деятельности: Текстиль, нефтехимия

Сайт: <https://www.kazsez.com/ru/>

Контакты: Тел. 8-7252-24-92-65 / 24-92-66 / 53-49-40, e.mail: info@textilezone.kz

6. СЭЗ «Химический Парк Тараз»

Цель создания: основной задачей которой является развитие химической отрасли (кластера) стратегической программы Государства «Казахстан 2050».

Срок функционирования СЭЗ: 13.11.2012 – 01.01.2037 гг.

Место расположения: Республика Казахстан, Жамбылская область, г. Шу

Территория СЭЗ «ХимПаркТараз» 505 га.

Цели:

- создание благоприятного инвестиционного климата, привлечение отечественных и зарубежных инвестиций для реализации инвестиционных проектов с экспортной ориентацией;
- ускоренное развитие современных производств и инновационных технологий в отрасли экономики региона для импортозамещения;
- создание новых рабочих мест и повышение уровня квалификации местных кадров.

Приоритетные виды деятельности: Химия

Сайт: https://seztaraz.kz/ru_RU/

7. СЭЗ «Хоргос – Восточные Ворота»

Цель создания СЭЗ: рассматривается как стратегический объект для создания логистического хаба, соединяющего Китай, Центральную Азию и Средний Восток.

Срок функционирования СЭЗ: 29.11.2011 – 01.12.2035 гг.

Территория СЭЗ: 4592 га

Приоритетные виды деятельности: Смешанная

Место расположения: Казахстан, Алматинская область, Панфиловский район.

Email: info@sezkhorgos.kz

Сайт: www.sezkhorgos.kz

8. СЭЗ «Парк инновационных технологий»

Цель создания СЭЗ: технологического развития информационные технологии, технологии в сфере телекоммуникаций и связи, электроника и приборостроение, возобновляемые источники энергии, ресурсосбережение и эффективное природопользование; технологии в сфере создания и применения материалов различного назначения, технологии в сфере добычи, транспортировки и переработки нефти и газа, создания высокоэффективных, в том числе высокотехнологичных и конкурентоспособных производств, освоения выпуска новых видов продукции, привлечения инвестиций.

Срок функционирования СЭЗ: 18.08.2003 – 01.12.2028 гг.

Территория СЭЗ: 163,02 га

Приоритетные виды деятельности: ИКТ и НИОКР

Место расположения: г. Алматы Медеуский район мкр. Алатау, Ибрагимова, 9

Email: info@sezpit.kz

Сайт: <https://techgarden.kz/ru>

9. СЭЗ «Павлодар»

Цель создания СЭЗ: технологического развития информационные технологии, технологии в сфере развитие химической, нефтехимической отраслей, в частности производства экспортоориентированной продукции с высокой добавленной стоимостью, с применением современных технологий;

Срок функционирования СЭЗ: 29.13.2011 – 01.12.2036 гг.

Территория СЭЗ: 3300 га

Приоритетные виды деятельности: химия, нефтехимия, металлургия

Место расположения: Республика Казахстан, Павлодар, Северная промзона, 167

Email: info@sez-pvl.kz

Сайт: <http://sezpv.com/ru/>

10. СЭЗ «Астана - Технополис»

Цель создания СЭЗ: инновационное развития города Астаны путем привлечения инвестиций и использования имеющихся и привлеченных передовых технологий, ноу-хау, создания современной инфраструктуры.

Срок функционирования СЭЗ: 24.12.2017 – 01.12.2042 гг.

Территория СЭЗ: 584,42 га

Приоритетные виды деятельности: Смешанная

Место расположения: г. Нур-Султан, ул. Кабанбай батыра, 53

Email: info@technopolis.kz

Сайт: <http://technopolis.kz/ru/>

11. СЭЗ «Turkistan»

Цель создания СЭЗ:

ускоренного развития города Туркестан;

повышения туристского потенциала города Туркестан и дальнейшего становления как духовной столицы Тюркского мира и развития высокоэффективной, конкурентоспособной туристской инфраструктуры, способной обеспечить и удовлетворить потребности прибывающих казахстанских и зарубежных туристов;

создания единой информационной базы для обслуживания туристов.

Срок функционирования СЭЗ: 29.10.2018 – 1.12.2043 г.

Территория СЭЗ: 1338,0 га.

Приоритетные виды деятельности: Смешанная

Место расположения: г. Туркестан

12. СЭЗ «МЦПС «Хоргос»

Цель создания:

- развитие приграничного торгово-экономического сотрудничества;
- развитие экспортоориентированных отраслей;
- активизация предпринимательской и инвестиционной среды;
- развитие транспортной инфраструктуры, туризма и культурного взаимодействия

Срок функционирования СЭЗ: 2017-2041 гг.

Территория СЭЗ: 492, 57 га.

Приоритетные виды деятельности: смешанная, торговля

Место расположения: Алматинская область, Панфиловский район, МЦПС "Хоргос", Административное здание

Сайт: <http://www.mcps-khorgos.kz/>

13. СЭЗ «Qyzyljar»

Цель создания: для ускоренного развития региона для активизации вхождения экономики республики в систему мировых хозяйственных связей, создания высокоэффективных, в том числе высокотехнологичных и конкурентоспособных производств, освоения выпуска новых видов продукции, привлечения инвестиций, совершенствования правовых норм рыночных отношений, внедрения современных методов управления и хозяйствования, а также решения социальных проблем

Срок функционирования СЭЗ: 2019-2044 гг.

Территория СЭЗ: 492, 57 га.

Приоритетные виды деятельности: производство и переработка пищевой продукции, производство строительных материалов и мебели, производство продукции электроники и электрического оборудования, производство продукции машиностроения, строительство многопрофильной больницы, деятельность больниц широкого профиля и специализированных больниц.

Место расположения: находится в границах города Петропавловска на 4-х свободных площадках в виде «субзон».

ПРЕФЕРЕНЦИИ СПЕЦИАЛЬНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН



КАК СТАТЬ УЧАСТНИКОМ СЭЗ И ИЗ?



Преференции при заключении инвестиционного контракта

- **Налоговые льготы**
 - ✓ Корпоративный подоходный налог (10 лет)
 - ✓ Земельный налог (10 лет)
 - ✓ Налог на имущество (до 8 лет)
- **Освобождение от таможенных пошлин**

Таможенная пошлина 0% до 5 лет на импорт:

 - ✓ Технологического оборудования и комплектующих к нему;
 - ✓ Запасных частей, сырья и материалов.
- **Натурные гранты**
 - ✓ Земельные участки, здания, машины и оборудование в безвозмездное пользование/ землепользование. .
- **Свободное привлечение иностранной рабочей**
 - ✓ Привлечение иностранной рабочей силы без соблюдения требования о квотировании и получении разрешения на иностранную рабочую силу.

4. Рекомендации для экспортеров:

Экспорт товаров из России очень значим и для экономики самого Казахстана, ведь наша страна – его главный партнер на международной арене.

Экспорт товаров в Казахстан развивается с того момента, как был организован Таможенный союз, ведь именно он позволил обойти все политические препятствия для осуществления торговли между нашими государствами.

Среди государств, участвующих в Евразийском Экономическом Союзе установлены единые требования относительно документов для экспорта товаров. Казахстан в данном случае не является исключением.

Чтобы осуществить экспорт товаров в Казахстан, потребуются следующие документы:

Договор, на основе которого осуществляется экспорт товаров в Казахстан. Очень важно, чтобы бумаги были правильно оформлены.

Любые неточности или неясности могут задержать товары на границе с Казахстаном и поставить вопрос о невозможности их экспорта.

Заявление об экспорте товара и уплате НДС за ввоз покупателем. Важно, чтобы налоговая инспекция поставила на данном документе соответствующую отметку. Требуется, чтобы НДС за экспорт товаров в Казахстан был уплачен

покупателем не позднее двадцатого числа следующего месяца. Кроме того, требуется, чтобы экспортер тоже имел копию данного документа.

Транспортная документация. Тут возможны варианты: транспортная накладная или универсальный передаточный документ, которые должны быть подписаны водителем, а также должен стоять номер машины, которая перевозила продукцию на территорию Казахстана. Следует учесть, что далеко не все организации, которые осуществляют перевозку, способны правильно оформить бумаги. Это приводит к проблемам при экспорте товаров в Казахстан.

Прочая документация, которая требуется по закону. Например, если сумма по договору более пятидесяти тысяч долларов, необходимо наличие паспорта сделки.

НДС за экспорт товаров на территорию Казахстана возвращается после того, как в налоговую инспекцию подается декларация. Но это далеко не единственное условие. Например, если документы оформлены не вовремя либо если НДС за экспорт товаров в Казахстан, который должен был оплатить поставщик, не оплачен, НДС не будет возвращен.

Стоит так же учитывать, что в отдельных ситуациях для экспорта в Казахстан требуется фитосанитарный или ветеринарный сертификат.

Если вся документация заполнена правильно, и камеральная проверка налоговой показала положительные результаты, после 5–8 месяцев с момента отгрузки вы можете рассчитывать на возврат НДС, который был уплачен за товар.

В Республике Казахстан существует ряд государственных организаций, призванных помочь как импортерам, так и экспортерам промышленной продукции и услуг.

АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» – ключевой институт Правительства Республики Казахстан, соответствующий передовым стандартам корпоративного управления и обеспечивающий реализацию задач по устойчивому развитию экономики Казахстана путем ее диверсификации, поддержки инноваций, развития экспорта, увеличения производительности труда.

В составе Холдинга работают 11 дочерних организаций, каждая из которых выполняет свою роль в экономике страны, поддерживая крупные предприятия, АО "Банк Развития Казахстана", АО «Экспортная страховая компания «KazakhExport», АО "Казына Капитал Менеджмент", ТОО "Kazakhstan Project Preparation Fund" и АО "Инвестиционный Фонд

Казахстана" предоставляют такие инструменты поддержки, как долговое и доленое финансирование, страхование экспортных операций, лизинговое финансирование и консультационную поддержку по структурированию и сопровождению проектов, в том числе реализуемых по механизму ГЧП.

Для малого и среднего бизнеса - АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» предоставляет предприятиям три инструмента поддержки – субсидирование ставки вознаграждения, гарантирование кредитов и обусловленное размещение средств в банках второго уровня.

АО «Жилстройсбербанк Казахстана», АО «Казахстанская Ипотечная Компания», АО «Фонд гарантирования жилищного строительства» и АО «Байтерек Девелопмент» сосредоточены на повышении финансовой доступности жилья путем развития финансирования, ипотечного кредитования, субсидий и аренды жилья.

Кроме того, Банк Развития Казахстана и KazakhExport поддерживают несырьевых экспортеров, а QazTech Ventures, как фонд фондов, содействует развитию технологического предпринимательства через инструменты венчурного финансирования, бизнес-инкубирования и технологического консалтинга.

Сайт: <https://baiterek.gov.kz>

Экспортная страховая компания «KazakhExport» (входит в структуру Холдинга «Байтерек») – это государственное экспортное страховое агентство, основная деятельность которого заключается в поддержке экспорта и реализации страхового инструментария защиты экспортных операций. В настоящий момент находится в доверительном управлении у АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек». Экспортная страховая компания «KazakhExport» была создана для страхования коммерческих и политических рисков, сопровождающих реализацию внешнеэкономических контрактов предприятий-экспортеров несырьевого сектора.

«KazakhExport» осуществляет страховую и перестраховочную деятельность на основании лицензии Комитета по контролю и надзору финансового рынка и финансовых организаций Национального Банка Республики Казахстан.

В настоящее время в Республике Казахстан системно реализуется комплекс мер, направленных на поддержку отечественного предпринимательства и обрабатывающей промышленности. Так, самой масштабной инициативой государства по индустриальному развитию Казахстана является Государственная программа индустриально-инновационного развития (ГПИИР) на 2015-2019 гг., в рамках которой «KazakhExport» является оператором по поддержке экспорта, чья деятельность

нацелена на создание адекватных механизмов по поддержке выхода казахстанской продукции обрабатывающего сектора на зарубежные рынки.

Сайт: <http://export.gov.kz/>

АО «Национальная компания «KAZAKH INVEST» создано в соответствии с постановлением Правительства Республики Казахстан от 1 марта 2017 года № 100 «О переименовании акционерного общества «Национальное агентство по экспорту и инвестициям «KAZNEX INVEST» в целях содействия устойчивому социально-экономическому развитию Республики Казахстан путем привлечения иностранных инвестиций в приоритетные сектора экономики и комплексного сопровождения инвестиционных проектов.

Миссия Компании - содействие устойчивому социально-экономическому развитию Республики Казахстан путем привлечения иностранных инвестиций в приоритетные сектора экономики и комплексного сопровождения инвестиционных проектов.

Видение Компании - стать ведущим агентством по привлечению иностранных инвестиций в Центрально-Азиатском регионе, странах СНГ и среди ряда стран с переходной экономикой.

Компания исполняет роль единого переговорщика от имени Правительства Республики Казахстан при обсуждении перспектив и условий реализации инвестиционных проектов, «Одного окна» для инвесторов по вопросам оказания государственных услуг, в том числе предоставления мер государственной поддержки инвесторов в виде инвестиционных преференций, содействия в получении различных разрешительных документов, необходимых для реализации и дальнейшей эксплуатации инвестиционных проектов.

В своей работе «KAZAKH INVEST» использует специализированную CRM-систему для мониторинга и контроля хода реализации инвестиционных проектов, инвесторам эта система позволяет направлять запросы и инициативы, а также делает прозрачными процессы на всех этапах инвестирования.

Сайт: <https://ru.invest.gov.kz/>

АО «Казахстанский центр индустрии и экспорта» «Qazindustry» - единый оператор по повышению производительности труда, технологического развития, местного содержания и продвижения экспорта.

Цели: рост эффективности промышленного производства, наращивание экспорта обработанной продукции, увеличение доли инновационной продукции, повышение местного содержания, увеличение транзита грузов через Казахстан и повышение эффективности логистики.

Направления деятельности: выработка индустриальной политики Казахстана, продвижение экспорта, оперирование мер государственной поддержки, координация развития транзита и логистики, развитие инноваций, координация развития индустриальной инфраструктуры (СЭЗ, ИЗ).

Сайт: <https://qazindustry.gov.kz/>

Акционерное общество «Центр развития торговой политики «QazTrade» занимается изучением и выявлением актуальных проблемных вопросов общенациональной системы торговли и принимает активное участие в реализации торговой политики страны.

Имеет историю своего функционирования с 2006 года, зарекомендовало себя как ключевая исследовательская компания Казахстана в сфере торгово-экономических отношений.

Единственным акционером акционерного общества «Центр развития торговой политики «QazTrade» является Министерство торговли и интеграции Республики Казахстан.

Продвижение экспорта включает в себя несколько направлений:

- аналитическое и консалтинговое сопровождение экспортеров,
- программа практикоориентированной экспортной акселерации,
- сопровождению и администрированию экспортного портала export.gov.kz,
- развитие E-COMMERCE,
- проведение аналитических работ в экспортной сфере.

Сайт: <http://qaztrade.org.kz/rus/главная-страница/>

АО «Фонд развития промышленности» создан в сентябре 2020 года на базе действующего финансового оператора государственных программ индустриального развития и Нұрлы жол – АО «БРК-Лизинг».

Создание Фонда позволит расширить меры государственной поддержки отечественных предприятий обрабатывающей промышленности. Он будет нацелен на обеспечение доступного финансирования отечественных предприятий по ставке не более 3%.

Ключевым приоритетом деятельности Фонда станет реализация стратегических инвестиционных проектов, в рамках поставленных в сентябре 2020 года задач Главой Государства в послании народу Казахстана.

Торговое представительство Республики Казахстан в Российской Федерации – это государственный орган, представляющий внешнеэкономические интересы Республики Казахстан.

Основные приоритеты Торгового представительства РК в РФ:

- безвозмездная помощь экспортерам и дистрибьюторам Казахстана в выходе и закреплении на российском рынке;
- привлечение иностранных инвестиций в Казахстан;
- В качестве содействия внешней торговли, Торговое представительство РК в РФ оказывает услуги на нескольких уровнях:
- Продвижение товаров и услуг Казахстана на рынок России, развитие двустороннего сотрудничества на уровне регионов.
- Информационно-аналитическая помощь и консультационные услуги по вопросам внешнеэкономической деятельности.

Сайт: <https://kaztrade.ru/about>

4.1 Перспективные направления расширения российского экспорта

В соответствии с Указом Президента Российской Федерации от 07.05.2018 № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» утверждены 12 национальных проектов.

Российская продукция может быть конкурентоспособной и востребованной на глобальном рынке. Помочь занять свою нишу современным высокотехнологичным и качественным отечественным товарам призван национальный проект "Международная кооперация и экспорт". Он рассчитан на шесть лет: его реализация началась 1 октября 2018 года, завершится - 31 декабря 2024 года. К этому сроку в рамках нацпроекта планируется нарастить объем российского несырьевого и неэнергетического экспорта до \$250 млрд. В том числе, объем экспорта продукции машиностроения должен составлять \$60 млрд, продукции агропрома - \$45 млрд. Каждый регион России участвует в реализации нацпроекта, развивая свой экспортный и инвестиционный потенциал.

Нацпроект включает в себя пять федеральных проектов: "Промышленный экспорт", "Экспорт продукции агропромышленного комплекса", "Логистика международной торговли", "Экспорт услуг" и "Системные меры развития международной кооперации и экспорта".

Задачи нацпроекта:

- объем экспорта услуг к 2024 году должен достичь \$100 млрд.,

- доля экспорта продукции обрабатывающей промышленности и сельхозпродукции в ВВП страны должна быть увеличена до 20%.

Также запланировано дальнейшее расширение производственной кооперации в рамках Евразийского экономического союза (ЕАЭС).

Исходя из анализа тенденций, сложившихся за последние годы в торгово-экономических отношениях России и Казахстана, основными задачами на предстоящий период будут:

- Обеспечение роста российского экспорта, в том числе высокотехнологичного, товаров и услуг из России.

Для решения этой задачи необходимы действия, направленные на продвижение продукции российских предприятий на рынок Казахстана, рост поставок российской техники, технологий и услуг в рамках осуществления совместных проектов. Большую роль, как и в предыдущие годы, в этом будет играть создание совместных предприятий, продукция и услуги которых будут востребованы на территории ЕАЭС, а также экспортироваться в третьи страны. Нельзя не отметить возрастающую роль процесса расширения сотрудничества деловых кругов в рамках приграничного и межрегионального взаимодействия по поставкам товаров и оказанию услуг российскими компаниями на территории Казахстана.

- Продвижение российских инвестиций в реализуемые и планируемые к реализации проекты в Республике Казахстан.

Как и в предыдущие годы на предстоящий период будет продолжаться работа, направленная на поддержку российских компаний в реализации совместных проектов в области промышленности, горнодобывающего комплекса, в сфере ТЭК, мирного использования атомной энергии, в агропромышленном комплексе, транспорте, сфере информационных технологий и телекоммуникаций и других отраслях.

Учитывая влияние мировых тенденций на развитие экономики Казахстана, перспективными направлениями расширения российского экспорта станет поиск новых направлений сотрудничества с выходом на реализацию совместных инвестиционных проектов с участием российских и казахстанских компаний, в том числе в высокотехнологичных сферах.

4.2 Действующие торговые ограничения

В целях недопущения критического недостатка и роста цен на внутреннем рынке Казахстана Правительство республики вынесены следующие нормативные акты, такие как:

Постановление Правительства Республики Казахстан от 05.12.2011 г. № 1461 «Об утверждении Правил запрета, приостановления или изъятия

из обращения лекарственных средств, изделий медицинского назначения и медицинской техники»;

Постановление Правительства Республики Казахстан от 25 июля 2012 года № 969 «О введении запрета на пользование сайгаками, их частями и дериватами на всей территории Республики Казахстан до 2020 года, кроме использования в научных целях»;

Помимо этого, с целью охраны здоровья граждан и территории Республики Казахстан от завоза инфекционных и паразитарных заболеваний, а также потенциально опасных для здоровья человека продукции Постановлением Правительства Республики Казахстан от 30 декабря 2009 года № 2267 установлены Правила запрета на ввоз, а также на производство, применение и реализацию на территории Республики Казахстан продукции, предназначенной для использования и применения населением, а также в предпринимательской и (или) иной деятельности.

4.3 Особенности таможенно-тарифного регулирования при импорте в Республику Казахстан

Основными целями таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности являются:

- 1) рационализация товарной структуры ввоза товаров;
- 2) поддержание рационального соотношения вывоза и ввоза товаров;
- 3) создание условий для прогрессивных изменений в структуре производства и потребления товаров;
- 4) защита экономики от неблагоприятного воздействия импортируемых товаров;
- 5) обеспечение условий для эффективной интеграции в мировую экономику;
- 6) обеспечение продовольственной безопасности.

Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности реализуется путем применения:

- таможенных пошлин;
- тарифных льгот;
- тарифных преференций;
- тарифных квот.

Республика Казахстан является членом Евразийского экономического союза, в рамках которого страны проводят единую внешнеторговую политику и применяют единые меры регулирования внешней торговли. Решение о применении и изменении существующих мер таможенно-тарифного регулирования принимаются наднациональным органом – Евразийской экономической комиссией.

Ввозные таможенные пошлины. Основой таможенно-тарифного регулирования является Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза (ЕТТ ЕАЭС), который представляет собой свод ставок ввозных таможенных пошлин, применяемых к товарам, ввозимым на единую таможенную территорию Евразийского экономического союза из третьих стран, систематизированных в соответствии с единой Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического Союза (www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/catr/ett/Pages/default.aspx).

При этом, учитывая, что с декабря 2015 года Республика Казахстан является членом ВТО, в отношении некоторых товаров Казахстаном применяются низкие размеры ввозных таможенных пошлин (далее – Перечень изъятий). На текущий период Перечень изъятий, утвержден приказом Министра национальной экономики РК от 9 февраля 2017 года №58.

Тарифная льгота в отношении товаров, ввозимых на таможенную территорию Евразийского экономического Союза, выражается в виде освобождения от уплаты ввозной таможенной пошлины, или снижения ставки ввозной таможенной пошлины и не зависит от страны происхождения товара и не может носить индивидуальный характер. Решение о применении тарифных льгот принимается Советом Евразийской экономической комиссии по предложению стран Евразийского экономического союза на основе консенсуса.

Следует отметить, что случаи предоставления тарифных льгот предусмотрены приложением № 6 к Договору о Евразийском экономическом союзе, а также Решением Комиссии таможенного союза 29 ноября 2009 года № 130 «О едином таможенно-тарифном регулировании Евразийского экономического союза». При этом, порядок предоставления тарифных льгот утвержден решением Комиссии таможенного союза от 15 июля 2011 года №728 «О порядке применения освобождения от уплаты таможенных пошлин при ввозе отдельных категорий товаров на единую таможенную территорию Таможенного союза». Вместе с тем, в части не урегулированной указанным решением № 728, действуют Правила предоставления тарифных льгот, утвержденные приказом И.о. Министра национальной экономики РК от 30 марта 2015 года № 279 «Об утверждении Правил предоставления тарифных льгот и Перечня товаров, в отношении которых предоставляются тарифные льготы».

Тарифные преференции. В целях содействия экономическому развитию развивающихся и наименее развитых стран странами Евразийского экономического союза применяется Единая система тарифных преференций Евразийского экономического союза.

Предоставление тарифных преференций заключается в снижении на 25% ставки ввозной таможенной пошлины в отношении определенных товаров,

происходящих из развивающихся стран, а также снижении ввозной таможенной пошлины до 0% в отношении определенных товаров, происходящих из наименее развитых стран (см. Решение КТС от 27.11.2009 г. №130 «О едином таможенно-тарифном регулировании Евразийского экономического союза»)(с изменениями и дополнениями по состоянию на 27.05.2020 г.). Также при заключении странами Евразийского экономического союза соглашений о свободной торговле применяются преференциальные нулевые таможенные пошлины (например, в рамках Договора о зоне свободной торговли между странами СНГ, Соглашения о свободной торговле между Казахстаном и Сербией).

Тарифная квота – мера регулирования ввоза на единую таможенную территорию Евразийского экономического Союза отдельных видов товаров, предусматривающая применение в течение определенного периода более низкой ставки ввозной таможенной пошлины при ввозе определенного количества товара (в натуральном или стоимостном выражении) и более высокой ставки ввозной таможенной пошлины при ввозе товара свыше этого количества. Применяются в отношении отдельных видов сельскохозяйственных товаров, происходящих из третьих стран и ввозимых на таможенную территорию Евразийского экономического Союза, при этом допускается установление тарифных квот, если аналогичные товары производятся (добываются, выращиваются) на таможенной территории Евразийского экономического союза.

Республика Казахстан в соответствии с обязательствами, принятыми при вступлении в ВТО, применяет тарифные квоты на ввоз мяса курицы и говядины. Порядок распределения тарифных квот на ввоз отдельных видов мяса, утвержден приказом Министра национальной экономики РК от 20 января 2015 года № 30 «Об утверждении Правил распределения тарифных квот между участниками внешнеторговой деятельности на ввоз в Республику Казахстан отдельных видов мяса» (далее – Правила).

Так, в соответствии с Правилами предусматривается право на получение объемов тарифных квот на ввоз:

- говядины для исторических поставщиков, переработчиков и новых поставщиков;
- мяса птицы для исторических поставщиков и новых поставщиков.

Следует отметить, что между историческими поставщиками право на ввоз говядины и мяса птицы Министерством осуществляется в два этапа на основании данных, предшествующих 2 лет:

1 этап: до 31 декабря распределение 25% объемов тарифных квот на основании данных 1-го года предшествующего периода и 9 месяцев 2-го года предшествующего периода;

2 этап: до 1 апреля распределение 100% объемов тарифных квот на основании данных за 2 года предшествующего периода за вычетом объемов, распределенных в рамках 1 этапа.

Распределение объемов тарифных квот между новыми поставщиками на ввоз говядины и мяса птицы осуществляется в порядке очередности, согласно заявленным объемам тарифных квот новыми поставщиками. Вместе с тем, заявленный объем тарифной квоты новым поставщиком должен быть не более 15% от общего объема, выделенного для новых поставщиков. Лицензии на ввоз выдаются Департаментом регулирования торговой деятельности МНЭ РК, до исчерпания объемов тарифной квоты, предусмотренной для новых поставщиков.

Еженедельно, начиная с марта месяца года, в котором применяется тарифная квота, МНЭ РК публикует на интернет-ресурсах www.economy.gov.kz, сведения об объемах тарифных квот на ввоз мяса птицы, на которые выданы лицензии, и объемах, оставшихся нераспределенными. Распределение объемов тарифных квот между переработчиками на ввоз говядины осуществляется Министерством сельского хозяйства РК, на основании заявок переработчиков в 2 этапа. Если объем, заявленный всеми переработчиками, равен или меньше объема тарифной квоты, определенной для переработчиков, то объемы тарифных квот распределяются между переработчиками в соответствии с запрашиваемыми объемами. Если заявленный всеми переработчиками объем превышает объем тарифной квоты, выделенный для переработчиков, то объем тарифной квоты распределяется пропорционально объему потребления каждого вида мяса каждым переработчиком за весь год, предшествующий распределению объемов тарифных квот. Оставшиеся незатребованными объемы тарифных квот распределяются между переработчиками до 15 июля года, в котором применяется тарифная квота.

Вывозные таможенные пошлины. В отношении вывозимых товаров с территории Республики Казахстан, применяются вывозные таможенные пошлины, перечень товаров и размеры таких пошлин утверждены приказом Министра национальной экономики РК от 17 февраля 2016 года № 81 «Об утверждении Перечня товаров, в отношении которых применяются вывозные таможенные пошлины, размер ставок и срок их действия и Правил расчета размера ставок вывозных таможенных пошлин на сырую нефть и товары, выработанные из нефти» (с изменениями отраженными в Приказе Министра национальной экономики РК 11.06.2019 № 54). Так на текущий период, в Республике Казахстан при вывозе в третьи страны вывозными таможенными пошлинами облагаются нефть и нефтепродукты, шкуры и шерсть, отходы и лом черных и цветных металлов, и некоторые виды продукции из них.

4.4 Особенности таможенных процедур при импорте в Республику Казахстан

К товарам, включенным в Перечень, ввозимым на территорию Республики Казахстан из третьих стран для внутреннего потребления таможенные пошлины уплачиваются по пониженным ставкам (ВТО), а по товарам, предназначенные для вывоза на территорию государства-члена ЕАЭС таможенные пошлины уплачиваются по ставкам Единого Таможенного Тарифа (далее - ЕТТ).

Поэтому, при ввозе из третьих стран товара, включенного в Перечень, вы должны определиться ввезенный товар будет потреблен на территории Республики Казахстан или будет вывезен на территорию государств-членов ЕАЭС.

В случае если часть ввезенного товара, включенного в Перечень, ввозится для потребления на территории Республики Казахстан и уплата таможенной пошлины будет производиться по пониженным ставкам ВТО, а часть для дальнейшего вывоза на территорию Российской Федерации и уплата таможенной пошлины будет производиться по ставкам ЕТТ ЕАЭС, то такие товары подлежат оформлению отдельными декларациями на товары.

Для целей отличия по товару, включенному в Перечень, уплата таможенной пошлины по которому будет произведена по пониженным ставкам ВТО, в порядковом номере Декларации на товары первая цифра 3 элемента будет начинаться на цифру 1, а по которому уплата таможенной пошлины произведена по ставкам ЕТТ ЕАЭС в порядковом номере Декларации на товары первая цифра 3 элемента начинаться на цифру 0.

Товары, включенные в Перечень, по которым уплата таможенной пошлины произведена по пониженным ставкам ВТО, запрещены к вывозу в государства-члены ЕАЭС и подлежат обороту только на территории Республики Казахстан.

4.5 Нетарифные меры и техническое регулирование в Республике Казахстан

Внешнеторговая деятельность Республики Казахстан также регулируется нетарифными мерами.

Учитывая, что Республика Казахстан является членом ЕАЭС, государствами-членами в торговле с третьими странами применяются единые меры нетарифного регулирования на основании Решений Коллегии Евразийской экономической комиссии.

В соответствии с Договором о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 года (далее – Договор) к мерам нетарифного регулирования отнесены:

- запрет ввоза и (или) вывоза товаров;
- количественные ограничения ввоза и (или) вывоза товаров;
- исключительное право на экспорт и (или) импорт товаров;
- автоматическое лицензирование (наблюдение) экспорта и (или) импорта товаров;
- разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза товаров.

Данные меры нетарифного регулирования соответствуют нормам ВТО.

Запреты ввоза и (или) вывоза товаров. Данная мера является исключительной. Ввоз на территорию Евразийского экономического союза и вывоз с территории Евразийского экономического союза отдельных видов товаров может быть запрещен, исходя из целей предотвращения критического недостатка товаров на внутреннем рынке, соображений государственной безопасности, защиты общественного порядка, нравственности населения, жизни и здоровья человека, защиты животных и растений, охраны окружающей среды.

Количественные ограничения на импорт и (или) экспорт товаров. При введении количественных ограничений применяются экспортные и (или) импортные квоты и реализуются посредством лицензирования.

Комиссия распределяет объемы экспортной и (или) импортной квот между государствами-членами и определяет метод распределения долей экспортной и (или) импортной квот среди участников внешнеторговой деятельности, а также при необходимости распределяет объем импортной квоты между третьими странами.

Необходимо отметить, что запреты и (или) количественные ограничения могут быть введены только в отношении товаров, включенных в перечень товаров, которые являются существенно важными для внутреннего рынка Союза и в отношении которых в исключительных случаях могут быть введены временные запреты или количественные ограничения экспорта, утвержденный Решением Комиссии Таможенного союза № 168 от 27 января 2010 года (с изменениями и дополнениями по состоянию на 26.07.2016 г.).

Исключительное право на экспорт и (или) импорт отдельных видов товаров. Осуществление внешнеторговой деятельности может ограничиваться путем предоставления исключительного права.

Товары, на экспорт и (или) импорт которых предоставляется исключительное право, а также порядок определения государствами-членами участников внешнеторговой деятельности, которым предоставляется такое исключительное право, определяются Комиссией.

Экспорт и (или) импорт товаров, в отношении которых участникам внешнеторговой деятельности предоставлено исключительное право, осуществляются на основании исключительных лицензий, выдаваемых уполномоченным органом.

Автоматическое лицензирование (наблюдение) экспорта и (или) импорта товаров. Введение наблюдения за экспортом и (или) импортом отдельных видов товаров принимается решением Комиссии в целях мониторинга динамики экспорта и (или) импорта отдельных видов товаров.

Экспорт и (или) импорт отдельных видов товаров, в отношении которых введено наблюдение, осуществляется на основании разрешения, которое выдается уполномоченными органами Сторон всем участникам внешнеэкономической деятельности без ограничений.

Порядок выдачи разрешения регламентирован Приложением к Протоколу о мерах нетарифного регулирования в отношении третьих стран Договора о ЕАЭС.

Разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза товаров. Разрешительный порядок применяется в отношении товаров, включенных в Единый перечень, и применяется в соответствии с Положениями о применении ограничений.

Разрешительный порядок ввоза и вывоза отдельных товаров реализуется посредством лицензирования или применения иных административных мер регулирования внешнеторговой деятельности, такие как выдача заключения (разрешительного документа), оформление нотификаций о характеристиках товара (продукции), содержащего шифровальные (криптографические) средства, акт государственного контроля на ввоз и вывоз драгоценных металлов и драгоценных камней и другие.

Выдача разрешительных документов на осуществление экспортно-импортных операций является непосредственным инструментом нетарифного регулирования внешнеторговой деятельности и сопровождается при применении всех видов нетарифных мер, за исключением запретов.

Правила выдачи лицензий на экспорт и (или) импорт утверждены Приложением к Протоколу о мерах нетарифного регулирования Договора о ЕАЭС.

В соответствии с указанными Правилами выдача лицензии осуществляется в течение 15 рабочих дней с даты подачи документов.

Выдача заключения (разрешительного документа) осуществляется в соответствии с национальным законодательством государств-членов ЕАЭС, по форме утвержденной Решением Коллегии Евразийской экономической комиссии №45 от 16 мая 2012 года (с изменениями от 04.09.2017 г.).

Все товары, в отношении которых применяются нетарифные меры в торговле с третьими странами, подлежат включению в Единый перечень товаров, утвержденный Решением Евразийской экономической комиссии №30 от 21 апреля 2015 года (с изменениями от 11.08.2020).

Порядок внесения предложений о применении мер нетарифного регулирования осуществляется в соответствии с Решением Евразийской экономической комиссии от 31 марта 2015 года №23 (с изменениями от 27.04.2015).

Согласно порядку, предложение должно содержать основания, исходя из которых предлагается ввести или отменить меру, подробное описание меры, статистические данные, подтверждающие необходимость введения меры.

Предложения о введении или отмене нетарифных мер рассматриваются на заседаниях Консультативного комитета по торговле, по итогам которого выносятся на заседание Коллегии Комиссии для принятия решения.

Решения Коллегии Комиссии в сфере нетарифного регулирования принимаются квалифицированным большинством.

В соответствии с Законом Республики Казахстан «О регулировании торговой деятельности» запреты и ограничения устанавливаются центральными государственными органами в пределах своей компетенции по согласованию с уполномоченным органом в области регулирования торговой деятельности.

При этом, предложение о применении временных нетарифных мер выносится на заседание Межведомственной комиссии по вопросам торговой политики и участия в международных экономических организациях для принятия соответствующего решения.

Во взаимной торговле меры нетарифного регулирования не применяются, за исключением случаев, когда введение таких мер необходимо в целях охраны жизни и здоровья человека, защиты общественной морали и правопорядка, охраны окружающей среды, обеспечения обороны страны и безопасности государства-члена.

Порядок перемещения или обращения таких товаров на таможенной территории Союза определяется в соответствии с Договором о ЕАЭС, международными договорами в рамках Союза.

4.6 Валютно-финансовое регулирование при импорте в Республику Казахстан

В настоящее время в Республике Казахстан созданы благоприятные условия по привлечению иностранных инвестиций, значительно упрощен

порядок проведения валютных операций и сокращены издержки участников ВЭД на выполнение требований валютного законодательства.

Кроме того, либерализация валютного режима в республике призвана обеспечить сокращение административного вмешательства и создать максимально выгодные условия для более активного выхода казахстанского капитала на зарубежные рынки. Вместе с тем Правительство Казахстана обращает внимание на то, что одним из обязательных условий полной либерализации валютного режима должно являться наличие системы, ограничивающей и отслеживающей операции, которые имеют признаки их нелегитимности.

Основными законодательными актами в Казахстане по вопросам валютного регулирования и валютного контроля являются:

- Закон Республики Казахстан от 30 марта 1995 года № 2155 «О Национальном Банке Республики Казахстан» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 01.07.2019 г.);
- Закон Республики Казахстан от 2 июля 2018 года № 167-VI «О валютном регулировании и валютном контроле» (с изменениями от 03.04.2019 г.);
- Закон Республики Казахстан от 16 мая 2014 года № 202-V «О разрешениях и уведомлениях» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 28.10.2019 г.).

Базисным нормативным правовым актом, регулирующим общественные отношения, возникающие при реализации резидентами и нерезидентами прав на валютные ценности, определяет цели, задачи и порядок валютного регулирования и валютного контроля в Республике Казахстан является вышеупомянутый Закон «О валютном регулировании и валютном контроле».

4.7 Основные логистические маршруты

Геополитическая роль Республики Казахстан, то есть роль транзитного моста между Европой и Азией, а также между Россией и Китаем определяется ее расположением в центре Евразийского континента. Территория расположена на стыке Европы и Азии, благодаря чему обладает значительным транзитным потенциалом, предоставляя азиатским странам географически безальтернативную наземную транспортную связь с Россией и Европой - территория Республики Казахстан расположена на направлении сухопутного моста для грузовых потоков между основными макроэкономическими полюсами – странами Европейского Союза и Азиатско-Тихоокеанского региона, Америки и Евразии. По территории Казахстана проходят сформированные на основе существующей в республике транспортной инфраструктуры несколько международных транспортных коридоров, которые позволяют значительно сократить расстояние в сообщении Восток-Запад и

сроки доставки грузов. Все эти транспортные маршруты относительно новые, активно развиваться начали в 90-е годы. Они позволяют значительно сократить расстояние и сроки доставки грузов в сообщении Восток – Запад.

Международные транспортные коридоры. В настоящее время по территории Казахстана проходят 11 международных транзитных коридоров, 5 железнодорожных коридоров и 6 автомобильных, которые предоставляют высокую скорость движения грузов в направлении Восток – Запад и Севр – Юг.

Железнодорожные коридоры:

1. Северный коридор Трансазиатской железнодорожной магистрали: Западная Европа – Китай, Корея, Япония через Россию и Казахстан (участок Достык – Нур-Султан - Петропавловск);
2. Южный коридор Трансазиатской железнодорожной магистрали: Юго-Восточная Европа – Китай и Юго-Восточная Азия через Турцию, Иран, страны Центральной Азии и Казахстан (участок Достык - Сарыагаш);
3. Среднеазиатский коридор, Центральная Азия – Россия и страны Европейского Союза (участок, проходящий по территории Казахстана, Сарыагаш – Арысь – Кандагач - Озинки);
4. ТРАСЕКА: Китай – Казахстан – Кавказ – Турция – Румыния/Украина;
5. Коридор «Север -Юг»: Россия – Казахстан – Иран – страны Персидского залива – Индия.

Автомобильные коридоры:

1. Ташкент – Шымкент – Тараз – Бишкек – Алматы – Хоргос (составляющая коридора Западная Европа – Западный Китай);
2. Шымкент – Кызылорда – Актобе – Уральск – Самара (составляющая коридора Западная Европа – Западный Китай);
3. Алматы – Караганды – Астана – Петропавловск;
4. Астрахань – Атырау – Актау – граница Туркменистана;
5. Омск - Павлодар – Семей – Майкапшагай;
6. Астана – Костанай – Челябинск – Екатеринбург.

Системообразующей транспортной компанией Казахстана является АО «НК «Қазақстан темір жолы». С 2011 года АО «НК «КТЖ» преобразовано из железнодорожной компании в транспортно-логистический холдинг с задачей развития транзитного потенциала Казахстана и глобальной инфраструктурной интеграции.

Компания реализует инфраструктурные проекты в рамках государственной программы «Нурлы жол», участвует в реализации Плана

нации «100 конкретных шагов», продолжает модернизировать транспортные активы, наращивает сухогрузный и паромный флот, участвует в институциональном развитии международных транспортных коридоров и устранении нефизических барьеров при осуществлении перевозок.

Водный транспорт. В настоящее время отрасль водного транспорта республики представлена на Каспийском море портами Актау, Баутино и Курык, отечественными судоходными компаниями «Казмортрансфлот» и «KTZ Express Shipping», на внутренних водных путях – подведомственными Министерству республиканскими казенными предприятиями водных путей, Павлодарским и Атырауским речными портами, а также частными судовладельцами.

Морской порт Актау в настоящее время занимает одну из ведущих позиций в формировании и перевалки грузопотоков Каспийского моря. В 2003 – 2005 годы проведена работа по реконструкции причалов № 4 и 5 порта Актау. Завершение реконструкции позволило принимать танкера дедвейтом 13 000 тонн. В 2015 в рамках проекта «Расширение порта Актау в северном направлении» завершено строительство 3-х сухогрузных терминалов, в результате пропускная способность порта Актау составила порядка 21 млн. тонн.

Порт Баутино расположен в Тупкараганском заливе и позиционируется как база поддержки морских операций в рамках освоения казахстанского сектора Каспийского моря. В целях обеспечения безопасности мореплавания в декабре 2007 года введена в эксплуатацию Система управления движением судов. Это позволяет вести контроль за движением судов в радиусе до 20 миль и обеспечить судоходство в порт до 5000 судов в год.

В рамках реализации госпрограммы «Нурлы жол» в 2015-2018 годы реализован проект строительства паромного комплекса в порту Курык мощностью порядка 6 млн. тонн в год. В декабре 2016 года в порту Курык запущен железнодорожный паромный терминал мощностью 4 млн. тонн, операционная деятельность которого начата с марта 2017 года. Основную номенклатуру грузов составляют нефтепродукты (газойль), товары народного потребления, химикаты, оборудование и металлопродукция. В августе 2018 года завершена вторая фаза строительства порта Курык - автомобильный паромный терминал мощностью 2 млн. в год, обеспечивающий обработку колесной техники.

В целом, пропускная способность морских портов Казахстана составляет порядка 27 млн. тонн.

На сегодня в Государственном морском судовом реестре Казахстана зарегистрировано порядка 300 судов – барж, буксиров, ледоколов, аварийно-спасательных судов и т.д., в то время как 10 лет назад насчитывалось всего 80 судов.

В целях развития морского транспорта Казахстана в 1998 году создана компания «Казмортрансфлот», основная деятельность которого направлена на развитие национального морского торгового флота, что способствует интеграции водного транспорта Казахстана в мировую транспортную систему. С 2005 года начато оперирование нефтеналивными танкерами дедвейтом 12 тыс. тонн. В 2005-2010 годы построено восемь танкеров дедвейтом 12 000 и 13 000 тонн, которые на сегодняшний день осуществляют транспортировку нефти через порты Актау, Махачкала и Баку.

Речной транспорт.

В целях обеспечения сквозного судоходства на всем протяжении Казахстанской части реки Иртыш в декабре 2004 года введен в эксплуатацию Шульбинский судоходный шлюз, строительство которого было начато в 1978 году.

В 2005 году был завершен проект по реконструкции Урало-Каспийского канала.

В 2012 году завершен проект реконструкции Усть-Каменогорского и Бухтарминского шлюзов более 50 лет находившихся в непрерывной эксплуатации и имевших оборудование начала 60-х годов прошлого столетия.

В 2018 году завершено строительство защитного гидротехнического сооружения Шульбинского шлюза, обеспечивающего безаварийную работу шлюза при наполнении водохранилища до максимального уровня.

С учетом износа и выбития технического флота приобретено порядка 36 судов, отвечающих современным требованиям к судам данного класса.

В результате, объемы перевозок речным транспортом вырос со 132 тыс. тонн до 1,4 млн. тонн или более чем 10,7 раз. Также, возобновлены перевозки речным транспортом по реке Иртыш в межгосударственном сообщении с Российской Федерацией, объем которых в навигацию 2019 года составил порядка 548,0 тыс. тонн.

Транспортно-логистические центры. В республике формируется современная система транспортировки грузов и перевозки пассажиров, при которой все виды транспорта дополняют друг друга, обеспечивая высокую эффективность всего транспортного комплекса. Технологическое взаимодействие между видами транспорта обеспечивают транспортно-логистические центры (далее - ТЛЦ), которые создаются в местах пересечения важнейших транспортных путей, связывающих крупные города Казахстана и обеспечивающие выход на внешние рынки.

Формирование ТЛЦ осуществляется по направлениям «Восток-Запад» и «Север-Юг» путем развития следующих опорных точек:

«Восточные ворота» (станция «Достык», участок дороги Достык - Актогай, МЦПС «Хоргос», участок дороги Сарыюзек - Хоргос, грузотранспортный потенциал аэропортов городов Алматы и Семей).

«Западные ворота», с созданием ТЛЦ в городах Актобе, Уральска, Актау и реконструкцией аэропортов в городах Актау и Атырау, порта Актау, строительством портовой инфраструктуры в пунктах Курык и Баутино.

«Центральный узел» в городе Нур-Султан. ТЛЦ в городе Нур-Султан будет включать в себя три ТЛЦ класса «А» на территории индустриального парка.

«Северные ворота». Формирование ТЛЦ в городе Петропавловске предполагает создание «сухого порта» в рамках международного центра приграничного сотрудничества Курган (Российская Федерация) - Петропавловск (Республика Казахстан).

«Южные ворота» (формирование ТЛЦ в городах Алматы, Шымкенте) позволит решить вопросы дефицита терминального парка в городах Алматы, Шымкенте - путем строительства ТЛЦ, соответствующих международным стандартам с применением современных информационных систем и технологий.

Таким образом, проект обслуживает три главных маршрута грузоперевозок: Китай – Центральная Азия, Китай – Казахстан, Китай – Россия – Западная Европа. Также будут использоваться дополнительные маршруты – Китай – Узбекистан и Узбекистан – Россия, а также маршрут Россия – космодром Байконур.

5. Рекомендации по доступу на рынок страны пребывания:

5.1 Общие положения по доступу на рынок

Торговая политика Казахстана является составной частью государственной экономической политики и заключается в реализации комплекса мер, направленных на регулирование сектора внешней и внутренней торговли.

Регулирование торговой политики Республики Казахстан основывается на основании норм Конституции Республики Казахстан; Кодекса Республики Казахстан «О таможенном деле в Республике Казахстан»; Кодекса «О налогах и других обязательных платежах в бюджет»; Гражданского кодекса Республики Казахстан, Законах Республики Казахстан, отдельных постановлений Республики Казахстан, а также международных договорах, участником которых является Казахстан.

Основными направлениями торговой политики Республики Казахстан являются:

- 1) повышение конкурентоспособности отечественных товаров;
- 2) защита потребителей и создание условий для развития организованной торговли.

Основополагающим национальным законодательным актом в сфере торговой деятельности является Закон Республики Казахстан от 12 апреля 2004 года № 544-ІІ О регулировании торговой деятельности (с изменениями и дополнениями по состоянию на 28.10.2019 г.), основной целью которого является совершенствование системы регулирования торговой деятельности, защита и продвижение экономических интересов Республики Казахстан во внешнеторговой деятельности, а также обеспечение поддержки и доступа отечественных товаров на внешние рынки.

В настоящее время государственная внешнеторговая политика осуществляется, в первую очередь, посредством таможенно-тарифного регулирования и методов нетарифного регулирования.

5.2 Организационно-правовые формы ведения коммерческой деятельности

В соответствии с положениями Гражданского кодекса Республики Казахстан иностранные и отечественные инвесторы вправе осуществлять коммерческую деятельность в Казахстане через юридические лица различной организационно-правовой формы: полное товарищество, товарищество с ограниченной ответственностью, товарищество с дополнительной ответственностью, коммандитное товарищество, акционерное общество (корпорация), филиалы и представительства организаций. Филиалы и представительства иностранных компаний также являются распространенной организационно-правовой формой.

Товарищество с ограниченной ответственностью (ТОО). Товарищество с ограниченной ответственностью (ТОО) имеет ряд общих особенностей с акционерным обществом (АО).

Основное различие между ними заключается в том, что ТОО не выпускает акции, а его участникам принадлежат доли в уставном капитале. ТОО может быть учреждено одним либо несколькими участниками.

Как правило, участники ТОО несут ответственность по обязательствам ТОО в пределах своего долевого участия в уставном капитале. Гражданский кодекс содержит ряд исключений из указанного правила. Минимальный размер капитала для ТОО равен 100 МРП, что составляет приблизительно 1000 долларов США. Для малого бизнеса минимальный размер капитала равен 100

тенге, что составляет приблизительно 0,7 долл. США. Доля участника ТОО пропорциональна его вкладу в уставный капитал, если иное не предусмотрено в учредительных документах. Участники ТОО имеют преимущественное право выкупа долей в уставном капитале. Следует отметить, что в соответствии с казахстанским законодательством ТОО является юридическим лицом, самостоятельно отвечающим по своим обязательствам, т.е. отдельно от участников. ТОО подлежит государственной регистрации и налогообложению в установленном порядке.

Акционерное общество (АО). Акционерное общество является юридическим лицом, отдельным и отличным от акционеров такого акционерного общества, т. е. акционеры не отвечают по обязательствам АО. В АО может быть один либо несколько акционеров. Минимальный размер капитала для АО — 50 000 МРП (приблизительно 500 000 долларов США).

Представительство. В соответствии с казахстанским законодательством иностранная компания вправе учредить свое представительство для представления своих интересов в Казахстане. К обязанностям представительства относится защита и представление интересов иностранного юридического лица, а также выполнение подготовительных и вспомогательных функций, таких как маркетинг и реклама. В большинстве случаев представительство не вправе осуществлять коммерческую деятельность. Представительство не является самостоятельным юридическим лицом.

Филиал. Филиал является подразделением иностранного юридического лица, которое осуществляет все функции указанного юридического лица либо их часть и вправе вести коммерческую деятельность. Филиал не является самостоятельным юридическим лицом, действующим отдельно от иностранной материнской компании (головного офиса). Однако филиал, как и представительство, подлежит государственной регистрации.

5.3 Открытие представительств и дочерних/зависимых организаций

В соответствии с установленным законодательством Казахстана порядком любые юридические лица, филиалы и представительства в Казахстане подлежат обязательной государственной регистрации.

Государственная регистрация в Казахстане осуществляется по принципу «одного окна»: все регистрационные документы подаются в государственное учреждение Центр обслуживания населения (ЦОН). В соответствии с Законом «О государственной регистрации юридических лиц и учетной регистрации филиалов и представительств» срок регистрации составляет от 3 (трех) до 14 (четырнадцати) рабочих дней. Этот период не включает регистрацию юридического лица, филиала или представительства в статистических и налоговых органах. На практике срок регистрации может занять месяц и более. Законодательство устанавливает список документов, которые следует

представить для регистрации юридического лица. Наличие правильно оформленных документов – ключ к успешному прохождению регистрации. Документы должны содержать оттиск печати, быть надлежащим образом подписаны, заверены нотариусом и, в случае необходимости, легализованы или апостилированы, если документы были оформлены за рубежом. В противном случае процесс регистрации может существенно затянуться. После прохождения государственной регистрации юридическому лицу необходимо заказать изготовление печати в уполномоченной компании, которая подготовит эскиз, изготовит печать и зарегистрирует ее в уполномоченном государственном органе Казахстана.

5.4 Налогообложение предприятий с иностранным участием

Налогообложение в Казахстане регулируется Кодекс Республики Казахстан от 25 декабря 2017 года № 120-VI «О налогах и других обязательных платежах в бюджет (Налоговый кодекс)» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 28.10.2019 г.) и подзаконными нормативными правовыми актами, принятыми на основании и в соответствии с Налоговым кодексом Республики Казахстан.

Налоговый кодекс Республики Казахстан устанавливает ставки налогов и других обязательных платежей, порядок их исчисления и уплаты, компетенцию налоговых органов по обеспечению исполнения не выполненного в срок налогового обязательства и по принудительному взысканию налоговой задолженности, правила ведения налогоплательщиком налогового учета и представления налоговой отчетности, формы и порядок осуществления налогового контроля со стороны органов налоговой службы, способы обжалования их решений, а также действий (бездействий) их должностных лиц.

Все физические и юридические лица, являющиеся налогоплательщиками по налоговому законодательству Республики Казахстан, в том числе иностранные лица - нерезиденты, должны зарегистрироваться в налоговых органах в порядке, установленном Налоговым Кодексом. Отсутствие государственной регистрации в качестве налогоплательщика и, как следствие, неуплата налогов могут повлечь административную и уголовную ответственность.

Казахстанское законодательство признает нерезидентами всех физических и юридических лиц, которые не обладают признакам резидентов, установленным статьей 189 Налогового кодекса Республики Казахстан.

Статус резидентства определяет основные принципы, в соответствии с которыми компанией или лицом уплачиваются налоги на территории Республики Казахстан.

Нерезиденты, осуществляющие предпринимательскую деятельность в Казахстане через постоянное учреждение, уплачивают налоги с доходов, полученных из источников за пределами Республики Казахстан только с тех доходов, которые связаны с деятельностью такого постоянного учреждения.

Резиденты и нерезиденты, осуществляющие деятельность через постоянное учреждение, подлежат налоговой регистрации в Республике Казахстан. Остальные нерезиденты не подлежат налоговой регистрации.

В соответствии с разделом 3 статьей 55 Особенной части Налогового кодекса «Виды налогов, других обязательных платежей в бюджет» в Республике Казахстан действуют налоги, акцизы, сборы и платы, являющиеся доходными источниками как республиканского, так и местных бюджетов.

6. Информация о защите прав экспортеров в стране пребывания:

6.1 Способы защиты прав экспортеров в Казахстане, урегулирования и разрешения коммерческих споров, порядок рассмотрения споров экономического характера (внесудебный и судебный), выдержки из нормативных процессуально-правовых документов Республики Казахстан, регламентирующих деятельность по урегулированию и разрешению споров

Защита прав экспортеров осуществляется в соответствии с Гражданским Кодексом Республики Казахстан, принятым 27.12.1994 г. (с изменениями и дополнениями по состоянию на 28.10.2019 г.), Кодексом Республики Казахстан от 29.10.2015 г. № 375-V «Предпринимательский кодекс Республики Казахстан» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 28.10.2019 г.).

Порядок разрешения споров между участниками внешнеторговых сделок

В процессе осуществления внешнеторговых отношений нередко возникают коммерческие споры между участниками контрактов в связи с нарушением одним из участников своих обязанностей перед контрактным партнером. Всякое нарушение порождает право потерпевшего на защиту.

Органы защиты - это прежде всего - судебные органы, среди которых закон (статья 9 Гражданского кодекса, которая так и называется «Защита гражданских прав») различает суды, арбитражные суды и третейские суды. Применение средств защиты нарушенных гражданских прав допускается также органами власти и управления (пункт 2 статьи 9 ГК) либо самостоятельными действиями лица, чье право нарушено - самозащита (пункт 3 статьи 9 ГК).

Но основным универсальным органом защиты служит суд. Поэтому важнейшим средством укрепления договорной дисциплины участников внешнеэкономических контрактов служит судебная защита, направленная против нарушителей контрактных обязательств.

Из текста статьи 9 вытекает, что любой спор, вызванный нарушением гражданских прав, при любой форме нарушения может разрешаться судом. Обращение к суду за защитой права возможно и тогда, когда дело о нарушении права уже было рассмотрено в административном порядке. Напротив, судебное решение, сохраняющее свою юридическую силу, исключает рассмотрение того же спора исполнительным органом любого уровня, включая Правительство.

Но, подчеркивая значение судебной защиты нарушенных гражданских прав, статья 9 ГК применяет три термина для обозначения судов: «суд», «арбитражный суд», «третейский суд».

Для регулирования внешнеторговой деятельности могут иметь значение международные договоры. Подобные договоры нередко носят рекомендательный характер. Согласно пункту 4 статьи 3 Гражданского кодекса правила, установленные международными актами, могут быть признаны обычаями делового оборота и вследствие этого - регулировать внешне-торговые отношения. Но в отличие от правил, содержащихся в международных договорах, участником которых является Казахстан, названные обычаи делового оборота не имеют приоритета перед нормами национального законодательства, и в случае выявления противоречий между первыми и вторыми применяться должны казахстанские правовые нормы.

При рассмотрении споров по внешнеэкономическим сделкам главную роль играют международные коммерческие арбитражи. В тексты большинства внешнеэкономических сделок включаются статьи о том, что споры будут рассматриваться в российских, шведских, австрийских, парижских, лондонских и т.п. арбитражных судах.

Коммерческое разграничение компетенцией между судом и арбитражем проводится непосредственно законом или соглашением сторон. Если граница императивно установлена законом, то стороны не вправе ее нарушать своим соглашением.

Так, статья 417 Гражданского процессуального кодекса Республики Казахстан (далее - ГПК РК), проводя разграничение компетенции между государственными судами Республики Казахстан и арбитражными судами, устанавливает исключительную компетенцию казахстанских судов по делам, относящимся к предмету нашего рассмотрения:

а) связанным с правами на недвижимое имущество, находящееся в Республике Казахстан;

б) по искам к перевозкам, вытекающим из договора перевозки.

На практике возникают споры о возможности обращения в арбитражный суд с иском к ответчику, в отношении которого возбуждено дело о признании его банкротом. Само признание арбитражным судом ответчика банкротом, даже по требованию, связанному с неисполнением договора, споры по

которому отнесены сторонами к компетенции арбитражного суда, невозможно, ибо такое признание непосредственно затрагивает интересы всех других кредиторов данного ответчика. Однако рассмотрение очередного конкретного требования к потенциальному банкроту, даже после его признания таковым в установленном порядке, вполне допустимо. Вынесенное арбитражем решение об удовлетворении иска служит бесспорным подтверждением долга. Но погашение такового должно производиться по правилам конкурсного производства, установленного законодательством о банкротстве.

Не менее важное практическое значение имеет определение юрисдикции конкретного спора - индивидуальная юрисдикция. В виде общего правила она устанавливается непосредственно участниками спора по взаимному соглашению.

Иначе говоря, стороны согласились, что коммерческие споры между ними будет разрешать арбитражный суд. Без такого соглашения арбитражный суд не вправе рассматривать спор. Названное соглашение принято также называть арбитражной оговоркой (иногда именуют «третейская запись»).

Таким образом, согласие сторон на арбитражное разбирательство исключает возможность рассмотрения дела государственным судом. Если это согласие достигнуто до обращения одной из сторон в государственный суд, последний обязан отказать в принятии искового заявления. Если же такое согласие достигнуто после принятия судом дела к своему производству, таковое должно быть прекращено.

Государственный суд при этом не вправе при наличии арбитражной оговорки решать вопрос о рассмотрении дела в зависимости от содержания спора или вероятности принятия по нему того или иного решения.

Арбитражная оговорка может быть составлена на все возможные будущие арбитражные споры по определенному предмету, либо на один или несколько уже возникших споров.

Арбитражная оговорка должна быть предъявлена во время или до подачи искового заявления (в основном контракте или отдельно).

Во всякий момент до принятия арбитражем дела к своему рассмотрению стороны (только по взаимному согласию) вправе изменить, отменить или заменить арбитражную оговорку.

Все эти соглашения сторон имеют равную юридическую силу, поэтому арбитражная оговорка в контракте может быть изменена или отменена последующим отдельным соглашением либо соглашением.

Согласно конвенциям, регламентам, принятым авторитетными арбитражными судами и устоявшимся деловыми обычаями, арбитражная оговорка должна соответствовать ряду требований, без чего она лишена юридической силы.

1. Арбитражная оговорка должна быть совершена в письменной форме и подписана уполномоченными на то лицами. Текст оговорки может быть включен в основной контракт, споры по которому стороны намереваются разрешать в арбитражном суде, либо составляются в качестве отдельного соглашения. Соблюдение письменной формы арбитражной оговорки определяется по применимому праву. Общепринято, в частности, что арбитражная оговорка может составляться в форме одного документа, подписываемого сторонами, либо в форме взаимного обмена письмами, телеграммами, телефонограммами, факсами или иными документами, определяющими субъектов оговорки и содержание их волеизъявления.

2. В тексте оговорки должны содержаться некоторые обязательные элементы. Для облегчения возможности соблюдать данное требование конвенции либо регламенты некоторых арбитражных судов содержат стандарт типовой арбитражной оговорки.

Вот типовая оговорка, рекомендуемая Арбитражным регламентом ЮНСИТРАЛ:

«Любой спор, разногласие или требование, возникающие или касающиеся настоящего договора либо его нарушения или недействительности, подлежат разрешению в арбитраже в соответствии с действующим в настоящее время Арбитражным регламентом ЮНСИТРАЛ». К этому стороны могут по желанию добавить указание о конкретном органе, числе арбитров, месте арбитража (город или страна), язык (языки) арбитражного разбирательства.

Разумеется, типовая арбитражная оговорка не является дословно обязательной. Она дается как рекомендательный образец, четко обозначающий все обязательные ее элементы.

3. Наиболее важным из них является обозначение избранного сторонами арбитража или признаков, непосредственно индивидуализирующих его, либо точно определяющих метод такой индивидуализации.

Специально следует отметить, что международные конвенции и международная арбитражная практика не требуют от сторон обязательной индивидуализации арбитра в тексте арбитражной оговорки. Главное ее назначение - определенным образом выразить волю сторон на то, чтобы возникшие между ними споры разрешались не государственным, а арбитражным судом. Стороны вправе при этом максимально индивидуализировать арбитражный суд, прямо назвав его в арбитражной оговорке, даже назвать имена арбитров. Индивидуализацию завершают компетентные на это органы, обозначенные в конвенциях, иных международных договорах и регламентах арбитражных судов

4. Стороны вправе охватить арбитражной оговоркой все возможные споры, которые могут возникнуть в связи с заключаемым контрактом, даже серией контрактов либо часть таких споров.

5. Арбитражная оговорка, даже будучи включенной в текст основного контракта, остается самостоятельным соглашением с самостоятельной юридической судьбой.

Отмена, изменение или признание недействительной арбитражной оговорки не ведет само по себе к прекращению, изменению или признанию недействительным основного контракта.

6. Состав истцов и ответчиков не может выходить за пределы лиц, подписавших арбитражную оговорку, поскольку согласие участников спора на его рассмотрение в арбитражном суде - неперемное условие принятия дела к арбитражному производству. Принудительно, без согласия никто не может быть привлечен к арбитражному суду в качестве истцов или ответчиков. Это относится и к тем лицам, которые реально и серьезно участвуют в возникшем конфликте, заинтересованы в благоприятном для себя арбитражном решении. Например, - залогодатель, гаранты, поручители и т.п.

В другом случае был заключен договор поставки крупной партии товаров также на условиях предоплаты, которую банк покупателя перевел продавцу товаров в качестве кредита покупателю. В договор поставки поставщик и покупатель включили арбитражную оговорку. Поставка была сорвана. В сумму требований покупателя, заявленную в арбитражный суд, был включен и возврат предоплаты с неустойкой за пользование чужими деньгами (статья 353 ГК РК). К исковому заявлению пытался присоединиться также банк, непосредственно перечисливший предоплату. И эта попытка была отклонена арбитражем.

Иногда возникает вопрос об участии прокурора в качестве стороны спора, рассматриваемого международным арбитражным судом. Известно, что в соответствии с казахстанским законодательством прокурор может предъявлять иск от своего имени в интересах физических или юридических лиц либо в интересах государства. Выступление прокурора в интересах физических лиц к вопросам, рассматриваемым в настоящей работе, отношения не имеет. В интересах же юридических лиц прокурор от своего имени выступать не вправе опять по той же причине, что не участвовал в составлении арбитражной оговорки. О возможности участия прокурора в интересах государства будет сказано ниже.

7. Специального внимания заслуживает передача прав и обязанностей, вытекающих из арбитражной оговорки, в порядке правопреемства.

Во-первых, это может быть связано с уступкой права требования или переводом долга, то есть с заменой одного участника договорного обязательства другим.

В практике встречались случаи, когда цессионарий, к которому перешло право требования от цедента, обращался с иском об исполнении обязательства

в арбитраж, должник же не признавал спор подведомственным арбитражу, поскольку заключал арбитражную оговорку с цедентом.

В сходной ситуации один из участников учредительного договора передал правопреемнику с согласия другого участника все права и обязанности по договору. При споре об исполнении новым участником обязанностей, предусмотренных договором, но подлежащих исполнению после замены сторон, второй участник учредительного договора обратился в арбитраж, который отказался от рассмотрения спора, поскольку арбитражная оговорка была подписана не ответчиком.

Аналогичный случай возможен и при переводе долга.

Полагаем, что все споры, возникающие в подобной ситуации, должны разрешаться, исходя из принципа зависимости юридической силы арбитражной оговорки от неизменности состава ее участников. Замена одного участника другим невозможна без изменения самого текста арбитражной оговорки - то ли путем составления нового текста, то ли путем присоединения нового участника (с согласия оставшегося участника) к прежнему документу.

Такая трактовка обеспечивает, по нашему мнению, сохранение всех средств защиты прав сторон при замене одной из них потому, что замена производится с ведома другой стороны основного обязательства.

Во-вторых, - судьба арбитражной оговорки при новации основного обязательства, то есть при замене по взаимному соглашению сторон одного обязательства другим, (статья 372 ГК РК).

В-третьих, - сохранение силы арбитражной оговорки при реорганизации юридического лица.

Сомнений не возникает, если в результате реорганизации появляются новые юридические лица, к которым в порядке правопреемства переходят права и обязанности реорганизованных юридических лиц, прекративших свое существование. Новое юридическое лицо должно заново вступить в арбитражную оговорку, связанную с правами и обязанностями своего право-предшественника.

Что же касается юридических лиц, сохранившиеся при реорганизации в форме присоединения или выделения, то ранее заключенные ими арбитражные оговорки сохраняют свою силу по тем договорным обязательствам, в которых сохранившееся юридическое лицо состояло до присоединения, либо которые сохранились за ним после выделения.

Ситуация несколько осложняется при реорганизации юридического лица в форме преобразования, поскольку к правопреемнику переходят все права и обязанности право-предшественника.

Таким образом, и научная доктрина, и арбитражная практика казахстанских истцов или ответчиков позволяют сделать вывод:

а) арбитражная оговорка порождает обязательство, отделенное от основного обязательства и независимое от юридической судьбы последнего;

б) без прямого индивидуального указания в арбитражной оговорке никакое третье лицо не может быть привлечено к рассмотрению арбитражного спора, хотя бы эти лица были связаны с истцом или ответчиком обязательством, зависящим от основного обязательства, и (или) имели собственный интерес в арбитражном решении.

Законодательство Республики Казахстан предусматривает процессуальные особенности рассмотрения международным арбитражем инвестиционных споров, к которым статья 1 Закона об иностранных инвестициях (от 27 декабря 1994 г. с последующими изменениями) относит любой спор между иностранным инвестором и Республикой Казахстан в лице уполномоченных государственных органов, возникающий в связи с иностранными инвестициями.

Законодательство РК допускает также возможность рассмотрения инвестиционного спора государственным судом Республики, но лишь в двух случаях:

а) если стороны согласны на это (подпункт 1) пункта 2 статьи 27 Закона об иностранных инвестициях);

б) если иностранный инвестор не выразит согласия на рассмотрение спора ни в одном из арбитражных органов, перечисленных пунктом 2 статьи 27 Закона об иностранных инвестициях (пункт 4 той же статьи 27).

Таков порядок выбора органа рассмотрения инвестиционного спора, предусмотренный законодательством Республики Казахстан. Основной особенностью такого порядка является возможность выбора органа рассмотрения спора по усмотрению иностранного инвестора без составления рассмотренной выше арбитражной оговорки в ее общепринятом понимании. Но эта особенность неоднозначно оценивается с позиции международного арбитражного права и практики его применения.

6.2 Юридические и адвокатские конторы Республики Казахстан по защите прав экспортеров с указанием их контактных данных

Государственные органы Республики Казахстан куда могут обратиться за защитой своих прав экспортеры и инвесторы представлены в таблице.

№ п/п	Наименование	Адрес, телефон, факс интернет-сайт, электронная почта
----------	--------------	--

1.	Уполномоченный по защите прав предпринимателей Республики Казахстан Журсунов Рустам Манарбекович	г. Нур-Султан, ул. Кунаева, 8, АЗ "Изумрудный квартал", Блок "Б", 42 этаж тел.: +7 (7172) 270 454, +7 (7172) 919 390 e-mail: info@atameken.kz
2.	АО «Национальная компания «KAZAKH INVEST»	г. Нур-Султан, Мәңгілік Ел дом 55/20, корпус С 4.1 тел.: +7 7172 620 627, +7 7172 620 620 e-mail: info@invest.gov.kz

В стране действует достаточно большое количество как казахстанских, так и филиалов международных адвокатских компаний, занимающихся защитой прав экспортеров, часть из них представлена в нижеприведенной таблице.

№ п/п	Наименование	Адрес, телефон, факс интернет-сайт, электронная почта
1.	«GRATA International»	г. Нур-Султан, проспект Мангилик Ел 55/20, Блок С 4.1, кабинет 329-330 тел.: +7 7172 919 555, e-mail: nur-sultan@gratanet.com
2.	«Sana Global Group»	г. Нур-Султан, ул. Керей и Жанибек хандары, бизнес-центр «Самал», офис 10. тел.: +7-777-080-10-40, e-mail: sanaglobalgroup@gmail.com
3.	Республиканская коллегия адвокатов	г. Нур-Султан, Мәңгілік Ел проспект, 8, Дом Министерств, подъезд -3 , офис — 706. тел: +7 (7172)79-27-41, +7 (7172) 79-27-38,

		e-mail: office@advokatura.kz
4.	Bestadvokat	г. Нур-Султан, ул. Иманова, д.19, бизнес-центр «Деловой дом «Алма-Ата», 10-й этаж, офис 1012. тел.: +7 747 500 58 58, e-mail: advokat@bestadvokat.kz
5.	Адвокатская контора «ДеЛема»	г. Алматы, ул. Толе би д.302, оф. 34 тел.: +7 701-744-1077 e-mail: delema.kz@inbox.ru
6.	International Law Company Ltd	Нур-Султан, Мангылык ел 55/20, блок 4.1, офис 35. тел: +7 (700)-600-66-00, +7 (707)-740-26-91 e-mail: info@inlaw.kz
7.	«AEQUITAS»	г. Алматы пр. Абая 47, офис 2 Тел.: +7 (7273) 968-968 E-mail: aequitas@aequitas.kz г. Нур-Султан, Международный финансовый центр «Астана», пр. Мәңгілік Ел, 55/16, павильон С-3.1, офисы 329, 330 Тел.: +7 (7172) 987 261, +7 (7172) 987 295 E-mail: astana@aequitas.kz
8.	«Signum Law Firm»	г. Алматы, проспект Аль-Фараби 19, Бизнес-центр «Нурлы Тау», Блок 1Б, 4 этаж, офис 404 Тел.: +7 727 311 17 00, +7 727 311 17 32 e-mail: info@signumlaw.com

		г. Нур-Султан, ул. Сыганак 25, БЦ Ансар, 4 этаж, офис 46 тел.: +7 727 311 17 00, +7 7172 57 60 06
9.	«Tax & Investment Lawyers»	г. Алматы, бульвар Бухар-жырау, 33, Бизнес-центр «Жеңіс», 4-этаж, офис 24. Тел.: +7 (727) 376 36 98, +7 (727) 376 37 28 e-mail: info@tilawyers.kz
10.	«Gestor»	г. Нур-Султан, ул. Бокейхана 10/1, НП-3 Тел: +7 701-750-48-55 ,+7 778-999-31-23, +7 7172-90-42-56 e-mail: gestorskt@mail.ru

Данный список не является исчерпывающим. Полный перечень можно получить, обратившись в Торговое представительство России в Казахстане.

7. Описание элементов регулятивной среды в области охраны и защиты интеллектуальной собственности в Республике Казахстан

7.1 Виды объектов интеллектуальной собственности и средств индивидуализации, подлежащих правовой охране и регистрации в Республике Казахстан, наименование регистрирующего их органа, а также виды охраняемых документов и сроки их действия

В соответствии с законодательством об интеллектуальной собственности физическим лицам или компаниям принадлежит исключительное право пользоваться плодами интеллектуальной творческой деятельности и средствами индивидуализации компании, продукцией физического лица или компании, выполненными работ или предоставляемых ими услуг (включая фирменные наименования, товарные знаки, знаки обслуживания и др.) .

Интеллектуальная собственность состоит из двух групп:

- результаты интеллектуальной творческой деятельности;
- средства индивидуализации участников гражданского оборота, товаров, работ или услуг.

Исключительные права на результаты деятельности, связанной с интеллектуальной собственностью или средства индивидуализации, являются имущественным правом их владельца использовать объект интеллектуальной

собственности всеми способами и по своему усмотрению. Другие лица вправе использовать исключительные права только с согласия владельца.

Для того чтобы защитить товарный знак или патент от нарушения, владельцу права на такой объект интеллектуальной собственности необходимо обеспечить его соответствующую регистрацию в Казахстане. Отсутствие регистрации прав на объекты интеллектуальной собственности может привести к нарушению таких прав.

Уполномоченные государственные органы и владельцы прав на объекты интеллектуальной собственности принимают эффективные меры по защите прав на интеллектуальную собственность в Казахстане.

Департамент по правам на интеллектуальную собственность Министерства юстиции Республики Казахстан (Департамент ИС, <http://www.adilet.gov.kz/ru/kis>) является уполномоченным государственным органом, который занимается вопросами интеллектуальной собственности. Департамент ИС отвечает за регистрацию прав на объекты интеллектуальной собственности и исполнение государственной политики, связанной с защитой авторских прав, изобретений, полезных моделей, промышленных образцов и других объектов интеллектуальной собственности, а также за выдачу свидетельств на авторские права, патенты, товарные знаки и признание товарных знаков общеизвестными.

Национальный институт интеллектуальной собственности (НИИС, <http://www.kazpatent.kz/>) принимает заявки на выдачу патентов на изобретения, полезные модели, промышленные образцы и на регистрацию товарных знаков, проводит экспертизу товарных знаков, ведет государственный реестр объектов интеллектуальной собственности и организует официальные публикации.

Основным документом регламентирующим данную деятельность является - Закон Республики Казахстан от 16 июля 1999 года № 427-І «Патентный закон Республики Казахстан» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 28.10.2019 г.).

7.2 Анализ нормативных правовых актов, регулирующих предоставление правовой охраны по видам интеллектуальной собственности и средствам индивидуализации, и мониторинг их изменений

Республика Казахстан является участником Парижской Конвенции, Мадридского Соглашения, Договора о патентном сотрудничестве и подписала другие значимые документы.

В стране разработана система защиты прав на объекты интеллектуальной собственности, включая Закон РК от 16.07.1999 г. № 427-І «Патентный закон Республики Казахстан» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 28.10.2019 г.), Закон РК от 26.07.1999 г. № 456-І «О товарных знаках, знаках

обслуживания и наименованиях мест происхождения товаров» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 21.01.2019 г.), Закон РК от 10.07.1996 г. № 6-І «Об авторском праве и смежных правах» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 23.09.2018 г.), Закон РК от 13.07.1999 г. № 422-І «Об охране селекционных достижений» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 28.10.2019 г.), Закон Республики Казахстан от 07.01.2003 г. № 370-ІІ «Об электронном документе и электронной цифровой подписи» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 16.05.2018 г.), а в Административном и Уголовном кодексах предусмотрена административная и уголовная ответственность за нарушение прав на объекты интеллектуальной собственности.

7.3 Анализ компетенции профильных органов государственной власти, осуществляющих нормативное регулирование в сфере интеллектуальной собственности, их структуры и особенностей взаимодействия

Законодательно предусмотрено два варианта регистрации прав на интеллектуальную собственность – самостоятельно подавать документы или же обратиться к патентному поверенному. При обращении к патентному поверенному, будет обеспечено отсутствие некорректного заполнения документов, трат времени на уточнения и прочие обращения в Комитет по правам интеллектуальной собственности или Национальный институт интеллектуальной собственности. При нахождении вне пределов Казахстана, при представлении иностранных юридических лиц, и при осуществлении своих прав заявителя, патентообладателя, а также права заинтересованного лица в уполномоченном органе и его организациях, необходимо обязательно обращаться к патентному поверенному.

Иностранные граждане или компании могут регистрировать объекты интеллектуальной собственности только через зарегистрированных патентных поверенных. Согласие владельца оформляется лицензионным соглашением или соглашением о передаче. В соответствии с лицензионным соглашением, владелец исключительных прав на результаты интеллектуальной творческой деятельности или на средства индивидуализации (лицензиар) предоставляет другой стороне (лицензиату) право временно использовать соответствующий объект интеллектуальной собственности.

Согласно статье 36 Патентного закона РК, патентный поверенный выступает в качестве представителя заявителя или патентообладателя, осуществляет деятельность, связанную с ведением дел с уполномоченным органом и экспертной организацией по вопросам правовой охраны объектов интеллектуальной собственности.

Патентный поверенный после заключения договора (трудового или гражданско-правового) может:

- проконсультировать по вопросам охраны прав интеллектуальной собственности, приобретения или передачи прав интеллектуальной собственности;
- осуществлять работы по оформлению и составлению заявок на изобретения, полезные модели и промышленные образцы от имени и по поручению заказчика, доверителя, работодателя (при этом, обязательно по доверенности);
- взаимодействовать с уполномоченным органом и/или экспертной организацией по вопросам охраны прав на изобретения, полезные модели и промышленные образцы, в том числе ведение переписки, подготовка и направление возражений на решения экспертизы, принятие участия в заседаниях экспертного совета при экспертной организации;
- содействовать в составлении, рассмотрении и последующей отправке на экспертизу лицензионных (сублицензионных) договоров и/или договоров уступки.

7.4 Механизм лицензирования деятельности патентных поверенных

Патентным поверенным вправе быть дееспособный гражданин Республики Казахстан, постоянно проживающий на ее территории, имеющий высшее образование и стаж работы в области интеллектуальной собственности не менее четырех лет, прошедший аттестацию и зарегистрированный в уполномоченном органе в области интеллектуальной собственности.

Физические лица, проживающие за пределами Республики Казахстан, или иностранные юридические лица осуществляют свои права заявителя, патентообладателя, а также права заинтересованного лица в уполномоченном органе и его организациях через патентных поверенных.

Физические лица, постоянно проживающие в Республике Казахстан, но временно находящиеся за ее пределами, могут осуществлять свои права заявителя, патентообладателя, а также права заинтересованного лица без патентного поверенного при указании адреса для переписки в пределах Республики Казахстан.

Информация, которую патентный поверенный получает от доверителя в связи с выполнением его поручения, признается конфиденциальной при соблюдении требований, предъявляемых законодательными актами Республики Казахстан к конфиденциальной информации или иной охраняемой законом тайне.

Полномочия патентного поверенного удостоверяются доверенностью. В случае представления патентным поверенным копии доверенности на ведение дел, связанных с подачей заявок на регистрацию топологии

интегральных микросхем и (или) получением охранных документов, а также подачей возражения в апелляционный совет, в течение трех месяцев с момента подачи указанной заявки или возражения патентный поверенный обязан представить оригинал доверенности соответственно в экспертную организацию и уполномоченный орган. После подтверждения подлинности оригинал доверенности подлежит возврату.

Если доверенность составлена на иностранном языке, то в обязательном порядке должен быть представлен ее перевод на казахском и русском языках, заверенный нотариусом.

Патентный поверенный обязан не принимать поручение в случаях, если по данному делу представлял или консультировал лиц, интересы которых противоречат интересам лица, обратившегося с просьбой о ведении дела, или принимал иное участие в его рассмотрении, а также, если в рассмотрении дела участвует должностное лицо, являющееся близким родственником патентного поверенного, супругом (супругой) и его (ее) близким родственником.

В соответствии со ст. 36 Закона Республики Казахстан от 16.07.1999г. № 427-І «Патентный закон Республики Казахстан» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 28.10.2019 г.) Министерством юстиции Республики Казахстан производится государственная аттестация кандидатов в патентные поверенные. Патентным поверенным вправе быть дееспособный гражданин Республики Казахстан, постоянно проживающий на ее территории, имеющий высшее образование и стаж работы в области интеллектуальной собственности не менее четырех лет, прошедший аттестацию и зарегистрированный в уполномоченном органе в области интеллектуальной собственности. Кандидату, успешно сдавшему аттестационный экзамен на патентного поверенного, выдается свидетельство патентного поверенного утвержденного образца (в соответствии с приказом Министра юстиции Республики Казахстан от 24.02.2012 г. № 86 (с изменениями от 17.03.2015 г.)). Деятельность патентного поверенного может быть приостановлена или возобновлена протокольным решением аттестационной комиссии в порядке, предусмотренном ст. 36-2 указанного закона.

7.5 Способы официального опубликования реестров патентных поверенных

С контактами патентных поверенных в Казахстане можно ознакомиться по ссылкам: https://egov.kz/cms/ru/articles/patent_agent/, <http://www.adilet.gov.kz/ru/node/81801>

7.6 Перечень международных договоров, регулирующих предоставление правовой охраны по видам объектов интеллектуальной собственности и средств индивидуализации, участником которых является Республика Казахстан

Республика Казахстан является участником Парижской Конвенции, Мадридского Соглашения, Договора о патентном сотрудничестве и подписала другие значимые документы. Также как член ВТО участвует в соглашениях ВТО включая ТРИПС (Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (Agreement on Trade-Related Aspects of Intellectual Property Rights - TRIPS)). Как член Всемирной организации интеллектуальной собственности (ВОИС) - является участником ее соглашений.

Полные перечни международных соглашений и договоров, в которых принимает участие Республика Казахстан, в том числе одновременно с Российской Федерацией, представлены на сайте ВОИС (<http://www.wipo.int>).

7.7 Способы защиты прав на зарегистрированные объекты интеллектуальной собственности и средства индивидуализации, контактные данные государственных органов, осуществляющих соответствующие полномочия в области защиты прав

Защита нарушенных прав на объекты интеллектуальной собственности осуществляется в судебном порядке.

Исключительные права на результаты деятельности, связанной с интеллектуальной собственностью или средства индивидуализации, являются имущественным правом их владельца использовать объект интеллектуальной собственности всеми способами и по своему усмотрению. Другие лица вправе использовать исключительные права только с согласия владельца.

Для того чтобы защитить товарный знак или патент от нарушения, владельцу права на такой объект интеллектуальной собственности необходимо обеспечить его соответствующую регистрацию в Казахстане. Отсутствие регистрации прав на объекты интеллектуальной собственности может привести к нарушению таких прав.

Термин «нарушение прав на объекты интеллектуальной собственности» был разъяснен и в данный момент означает незаконное использование авторских прав, изобретений, полезных моделей, объектов промышленной собственности, товарных знаков, наименований места происхождения, присвоение авторских прав и т.д.

Нарушители прав на объекты интеллектуальной собственности несут гражданскую, административную или уголовную ответственность, в зависимости от тяжести и последствий нарушения в соответствии с положениями Административного и Уголовного кодексов республики.

В частности, уголовная ответственность наступает за незаконное использование товарного знака в виде строгого наказания исправительным трудом сроком до двух лет. Повторное незаконное использование изобретений,

полезных моделей, промышленных образцов, селекционных достижений, топологии интегральных микросхем может повлечь за собой наказание до пяти лет тюремного заключения с конфискацией имущества.

8. Информация о возможностях проверки деловой репутации в стране пребывания, включая организации в стране, занимающиеся проверкой деловой репутации юридических и физических лиц

Одним из способов проверки деловой репутации компании является ее участие в рейтингах, проводимых различными агентствами и изданиями экономической направленности, к числу которых можно отнести агентства «Эксперт РА Казахстан», «KzRating», журнал «Exclusive.kz» и др., которые регулярно публикуют рейтинги казахстанских компаний с лучшей репутацией.

Другим способом проверки является обращение в Торговое представительство России в Казахстане, которое на основе ответа на обращение в соответствующие органы государственной власти Казахстана даст свое заключение о надежности и деловой репутации казахстанского партнера.

9. Перечень наиболее крупных дистрибьюторов различных видов товаров в Республике Казахстан

По каждому виду товара в Казахстане имеется развитая дистрибьюторская сеть. Наиболее крупными дистрибьюторами различных видов товаров в Республике Казахстан являются:

АО «АЗИЯ АВТО» - поставка и сборка автомобилей марки «ВАЗ»;

СП АО «КАМАЗ-Инжиниринг» - поставка автомобилей марки «КАМАЗ»;

«APPLE City Distributors» - продвигающая на рынок Казахстана продукцию компаний «Procter&Gamble», «Delonghi», «Nicols», «Attends», «Tampax», «British American Tobacco»;

ТОО «АСТАНА МОТОРС» - представляет интересы «SUBARU MOTORS KAZAKHSTAN» - эксклюзивного дистрибьютора SUBARU;

ТОО «АЛЕМ МОТО КАЗАХСТАН» - является официальным дистрибьютором мототехники корпорации YAMAHA;

ТОО «TURAN MC» - официальный дистрибьютор HYUNDAI HEAVEY;

INDUSTRIES Co., Ltd.; ТОО «ДОРС КАЗАХСТАН», представляющая интересы международной корпорации MAGNER;

ТОО «ЦЕНТР МТС-СЕРВИС» - реализует оригинальные запасные части на технику МАЗ, КАМАЗ, КРАЗ, МЗКТ и двигатели ЯМЗ, фильтры FLEETGUARD.

ТОО «Базис Трейд» - специализируется на товарах народного потребления;

STN Distribution Company - крупнейший дистрибьютер телекоммуникационного и ИТ-оборудования;

ТОО «ДУДАР» - один из ведущих дистрибьюторов в Республике Казахстан. Основная специализация – дистрибуция непродовольственных товаров повседневного спроса.

АО «НК «Продкорпорация» - оператор государства на зерновом рынке. Участвует в обеспечении продовольственной безопасности страны путем количественно-качественной сохранности резервного запаса продовольственного зерна, а также содействует стабилизации внутреннего зернового рынка и развитию экспорта.

ТОО «Астық қоймалары» - Основным видом деятельности товарищества является: хранение, сушка, подработка, переработка пшеницы.

ТОО «Экспертная аграрная компания» - основной деятельностью, является извлечение прибыли путем осуществления следующих видов деятельности: изучение конъюнктуры рынка и мониторинг деятельности сельхозтоваропроизводителей, экспертиза сельскохозяйственного бизнеса, подготовка и выдача гарантий сельхозтоваропроизводителям, брокерская деятельность.

ТОО «Агрофирма «NurAgro» - участвует в создании и дальнейшем поддержании системы продовольственного пояса вокруг города Алматы для обеспечения социально-экономического благосостояния населения города Алматы и Алматинской области.

ТОО «Astana Агро» - реализует проект «Развитие производства плодоовощных культур в рамках продовольственного пояса вокруг г.Астана». Основными видами деятельности являются выращивание, хранение и реализация сельскохозяйственной продукции.

Данный список не является исчерпывающим. Полный перечень можно получить, обратившись в Торговое представительство России в Казахстане.

10. Меры поддержки, которыми может пользоваться экспортер

Существует множество институтов развития и организаций, которые предоставляют меры поддержки для российских экспортеров.

АО «Российский экспортный центр» осуществляет:

- поддержку экспортных поставок по логистическому сопровождению, по правовые вопросы, по валютному контролю;
- анализ внешних рынков (аналитика по запросу компании, готовые аналитические продукты, интерактивные продукты;
- продвижение на внешние рынки (поиск партнёров, выставки и специализированные бизнес-миссии (до 80% затрат – МСП, до 50% - крупные предприятия), экспорт по каналам электронной торговли, адаптация материалов и маркетинг, международные проекты и тендеры).
- образовательные услуги (онлайн программа, экспортные семинары, учебные материалы)
- сертификация, патентование, лицензирование (международная адаптация и оценка соответствия, правовая охрана интеллектуальной собственности, сертификат свободной продажи, экспортные лицензии).

Сайт: <https://www.exportcenter.ru/>

Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР):

- страховая поддержка экспорта товаров и услуг российского производства, содействие выходу на новые рынки;
- развитие современной системы финансирования экспорта, обеспеченного страховым покрытием Агентства;
- страховая поддержка российских инвестиций за рубежом;
- поддержка экспортно-ориентированных субъектов МСП.

Сайт: <https://www.exiar.ru/>

АО «РОСЭКСИМБАНК», являясь институтом развития, в рамках заключаемых экспортных контрактов по поддержке российского экспорта кредитует компании и выдает по их запросу различные виды гарантий от своего имени.

Росэксимбанк обслуживает несырьевых экспортеров разных типов, в том числе и компании, осуществляющие крупнейшие проекты. Большую часть клиентов Банка составляют экспортеры, которые работают со средними и крупными проектами. Росэксимбанк уделяет особенное внимание поддержке экспортных проектов с ограниченным доступом к рыночным источникам финансирования. Чтобы помочь компаниям сделать первые шаги в экспортной

деятельности, Банк опубликовал на своем сайте Пособие для начинающих экспортеров.

Продукты Росэксимбанка разрабатываются и совершенствуются с учетом опыта международных экспортных кредитных агентств и банков, поддерживающих национальных экспортеров. Обеспечивая государственную гарантийную и финансовую поддержку отечественного экспорта, Банк способствует: росту числа национальных экспортеров и стран, закупающих их продукцию, поддержанию конкурентоспособности российских компаний на мировой арене, созданию инновационных импортозамещающих производств, привлечению инвестиций в экономику России, появлению новых рабочих мест в стране.

Сайт: <http://eximbank.ru/>

Фонд развития промышленности основан для модернизации российской промышленности, организации новых производств и обеспечения импортозамещения. Фонд создан в 2014 году по инициативе Министерства промышленности и торговли РФ путём преобразования Российского фонда технологического развития.

Фонд предлагает льготные условия софинансирования проектов, направленных на разработку новой высокотехнологичной продукции, импортозамещение, экспорт, лизинг производственного оборудования, реализацию станкостроительных проектов, цифровизацию действующих производств, производство предприятиями ОПК высокотехнологичной продукции гражданского и/или двойного назначения, производство комплектующих, маркировку лекарств и повышение производительности труда.

Для реализации новых промышленных проектов Фонд предоставляет целевые займы по ставке 1%, 3% и 5% годовых сроком до 7 лет в объеме от 5 до 750 млн рублей, стимулируя приток прямых инвестиций в реальный сектор экономики.

Сайт: <https://frprf.ru/>

ГИСП – это один из ключевых инструментов реализации промышленной политики России, созданный для повышения эффективности обмена информацией о состоянии промышленности и прогнозе ее развития в едином информационном пространстве. В ГИСП сосредоточено более 1300 мер поддержки для российского бизнеса.

Сайт: <https://gispr.gov.ru/>

ВЭБ.РФ - национальный институт развития, содействующий реализации государственной социально-экономической политики, повышению конкурентоспособности национальной экономики и ее модернизации.

ВЭБ.РФ занимается финансированием масштабных проектов, направленных на развитие инфраструктуры, промышленности, социальной сферы, укрепление технологического потенциала и повышение качества жизни людей.

Минимальная стоимость проекта – от 1 млрд рублей. Срок окупаемости проекта – от 1 года.

Механизмы поддержки экспорта ВЭБ.РФ:

1. Экспортное финансирование. В целях расширения доступа российской промышленной продукции на зарубежные рынки ВЭБ.РФ предлагает поддержку российских прямых инвестиций за рубежом посредством участия в финансировании инвестиционных проектов и приобретении активов в зарубежных странах. Одним из приоритетов является участие в проектах, предполагающих создание цепочек добавленной стоимости за рубежом в целях стимулирования экспорта российских компонентов и элементной базы.

- Финансирование экспортных проектов;
- Межбанковое финансирование (кредит с участием иностранных финансовых институтов);
- Гарантийные аккредитивные и другие документарные операции;
- Предэкспортное финансирование инвестиционных проектов на территории России;
- Финансирование инвестиционных проектов за рубежом.

2. Документарная поддержка.

- Аккредитивы (подтверждение, постфинансирование);
- Гарантии: в обеспечении обязательств (возврата аванса, надлежащего исполнения, платежа); тендерные; в форме аккредитива Stand-by; контргарантии, другие документарные продукты.

Сайт: <https://вэб.рф/>

Данный список не является исчерпывающим. Полный перечень можно получить, обратившись в Торговое представительство России в Казахстане.

11. Специфические особенности ведения бизнеса в Республике Казахстан, включая культурные аспекты, и деловые обычаи

Во время Великой Отечественной войны в Казахстан прибыли почти 600 тысяч эвакуированных. В их числе было множество представителей интеллигенции. Только в Алма-Ате было развернуто восемь эвакогоспиталей,

размещено 15 вузов и техникумов, около 20 научно-исследовательских институтов, свыше 20 культурно-просветительских учреждений.

Советское правительство считало, что Казахстан обладает значительными ресурсами для резкого увеличения производства сельхозпродукции. В феврале 1954 г. на Пленуме ЦК КПСС принято решение о расширении зерновых культур в северных областях Казахстана, Сибири, на Урале и Северном Кавказе, в августе того же года – Постановление «О дальнейшем освоении целинных земель». Было создано более 350 совхозов. В 1956 г. в стране был собран рекордный урожай в 125 млн. тоны зерновых, из которых 50% было получено на целинных землях. На целину направлялись десятки тысяч специалистов – в период с 1954 по 1958 гг. было направлено около 300 тыс. специалистов. За этот период в освоение целинных земель Казахстана было вложено около 20 млрд. руб. Крупные масштабы производства привели к притоку рабочей силы, средств производства. Это требовало новых производственных помещений, жилья, строительства сферы обслуживания и т.д.

Также в Казахстане был построен Первый реактор — ИГР, который является одним из старейших в мире исследовательских реакторов. Его история начинается от 1958 года.

Не стоит забывать, что 12 апреля 1961 года Юрий Гагарин стал первым человеком в истории, совершившим полёт в космос. Ракета-носитель "Восток" с кораблём "Восток-1", на борту которого находился Юрий Алексеевич, была запущена с космодрома "Байконур". Начиная с 12 апреля 1962 года, день полёта Гагарина в космос был объявлен праздником – Днём космонавтики. Казахское слово "байқоңыр" (в переводе – "богатая долина") прочно вошло с тех пор в историю мировой космонавтики.

Все это подтверждает, что на протяжении последнего столетия Казахстан объединял лучшие умы и собирал лучших профессионалов разных сфер деятельности. В период СССР во многих областях науки были созданы научные школы: металлургии цветных металлов, катализа, физики, математики, космических исследований, горного дела, химии, биологически активных веществ, высокомолекулярных соединений, биохимии и физиологии человека, животных и растений, географии и ботаники. Успешно развивались общественные науки. Многие работы казахстанских ученых получили мировое признание, в том числе в геологии, цветной металлургии, химии и других отраслях науки. Сегодня в стране действуют более 900 этнокультурных объединений. в Казахстане созданы комфортные условия для жизни представителей более чем 100 этносов и 17 конфессий.

Республика Казахстан – уникальная страна, сочетающая в себе элементы европейской и азиатской ментальности, что накладывает свой отпечаток на все сферы жизни, в том числе и на бизнес. Российские предприниматели, ведущие

свой бизнес в Казахстане, отмечают дружелюбность, открытость, радушие, гостеприимство, щедрость казахстанцев. Еще одной особенностью является уважение к иностранным гражданам, особенно россиянам. Сделанное человеку добро помнится долго. Вызывает уважение готовность предоставить помощь и поддержку, иногда даже в ущерб личному времени, глубокое уважение к старшим, почитание семейных ценностей.

Традиционный казахский этикет берет свое начало в архаичной, восточной культуре этой страны. В переводе с древнего турецкого языка слово «казах» означает "свободный и независимый кочевник". Сегодня же Казахстан, как независимое государство развивает международные отношения, стремясь к значимости на мировой бизнес-арене, что заставляет его становиться более европейским государством в вопросах этикета, нежели азиатским.

Чаще всего казахи используют для приветствия довольно мягкое рукопожатие, иногда с использованием обеих рук, которое сопровождается улыбкой и зрительным контактом. Более близкие друзья, но одного пола, могут заключить друг друга в крепкие объятия.

При встрече казахи четко соблюдают принцип очередности приветствия, берущий свое начало много веков назад, - младший должен приветствовать старшего. Причем, это касается как возраста, как и социального статуса: мальчик приветствует старика, а служащий – начальника.

В целом «принцип старшинства» соблюдается казахами в настоящее время почти во всех этикетных ситуациях. Молодые люди должны оказывать уважение «старшему» и быть всегда готовыми в случае необходимости оказать ему помощь.

Издревле гостеприимство считается одной из важнейших ценностей казахского общества. Чаще всего казахи приглашают гостей к себе домой на чаепитие. За чаепитием особенно сильно проявляются такие принципы культуры общения казахов, как доброжелательность и толерантность.

Гость – очень важный человек в жизни любого казаха. По традиции хозяин должен был предоставлять гостю лучшее, что есть в его доме. Грубым нарушением этикета и по сей день считается прием гостя без угощения.

Сегодня в Казахстане идет процесс изменения этикетных норм для гостей, особенно в крупных городах. Теперь, в большинстве случаев гость должен предупреждать о своем визите заранее, а также не приходиться с пустыми руками. Знаком вежливости хозяйке дома может стать презент – печенье или конфеты, но не алкоголь. Гость должен обязательно принять приглашение отобедать или отужинать, отказ может восприниматься как выражение неприязни и оскорбить хозяина. По окончании трапезы нужно оставить небольшое количество еды на тарелке, что будет говорить о вашей сытости. В противном случае вам будут снова и снова предлагать дополнительную порцию.

Участники деловых встреч из Казахстана неизменно выбирают одежду согласно западному стилю. На деловые переговоры не опаздывают, но не стоит ожидать от них, что деловая встреча закончится ровно к назначенному сроку. Казахи любят вести дела не спеша, уделяют внимание мелочам, чтобы быть уверенными в надежности своих партнеров. Поэтому переговоры в Казахстане — это длительный процесс, требующий терпения в ожидании и выдержки.

На протяжении веков у казахского народа сформировалась коллективистская культура, поэтому казахи почти с равнодушием относятся к жесткой конкуренции, приписывая большую ценность сотрудничеству, компромиссам, гармонии, сохранению и развитию отношений, личным качествам человека и личным отношениям. Они умеют утонченно вести бизнес: говорят не прямолинейно, а обобщенно, используя дипломатические приемы общения. Казахи стараются избегать прямых вопросов, стремятся тщательно перепроверять любую информацию. В то же время, казах может эмоционально выражаться во время переговоров, чтобы отстоять свою точку зрения. Такое проявление жесткости говорит больше о стремлении казаха постоять за себя в любой ситуации, чем о проявлении агрессивности.

Особенностями национального казахского характера являются: выносливость, настойчивость, способность переносить большие трудности; умение быстро адаптироваться к постоянно изменяющимся условиям, чувство единой принадлежности, сплочённость, негативное отношение к конфликтам. Казахи также гостеприимны, надежны и общительны. Они достаточно избирательны в отношении к окружающим в зависимости от их социального статуса, родовой принадлежности и веры. В своем большинстве казахи добросовестные, стойкие к страданиям люди, неприхотливые и непритязательные. Им свойственны уважительность, мягкость, сострадание к горю ближних.